

СЕЛЬСКИЙ ХОЗЯИНЪ

Журнал выходит с 1885 года.
Выпуск возобновлен в 2011 году
при поддержке Россельхозбанка

№ 5-6 (53-54) 2019

РЕЦЕПТ УСПЕХА

Примеры эффективного
агробизнеса
на паевых началах

АРИФМЕТИКА ГОСПОДДЕРЖКИ

Возможность
для кооператива

БИЗНЕС-ПЛАН

Пошаговый алгоритм
создания кооператива

ЛОКОМОТИВ АГРОБИЗНЕСА

РОЛЬ КООПЕРАЦИИ В РАЗВИТИИ
ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬСТВА НА СЕЛЕ

№ 5–6 (53–54) 2019

«Сельский Хозяин». Журнал сельского хозяйства и практического домоводства»
Издаётся с 1885 года.

Выпуск возобновлен в 2011 году

Учредитель:

АО «АГРОкредит-информ»

Главный редактор:

Мария Чарова

Издатель:

АО «АГРОкредит-информ»

Выпускающий редактор:

Павел Бойко

Дизайн и верстка:

Эмма Бурляева

Корректор:

Виктория Уличева

Над номером работали:

Елена Андриянова,
Татьяна Гусельщикова,
Татьяна Догордурова,
Гульсиня Жаббарова,
Марина Зельцер,
Надыр Иматдинов,
Наталья Лебедева,
Алина Леонова,
Илья Решетняк,
Жанна Савельева,
Юлия Сергеева,
Ирина Трубникова,
Анастасия Фатхуллина,
Евгений Шульга.

Отдел рекламы:

Раиса Семенчук
Тел. 8 (495) 545-05-10,
e-mail: Reklama@agro-kredit.ru

Адрес для почтовой корреспонденции:

123112, г. Москва, Пресненская наб.,
д. 10, стр. 2, башня 1,
для АО «АГРОкредит-информ»

Дата подписания в печать: 13.12.2019

Тираж: 30 000 экз.

Отпечатано в типографии

ООО «КОНСТАНТА-принт»,
308519, Белгородская обл.,
Белгородский р-н,
пос. Северный, ул. Березовая, д. 1/12.
Тел./факс 8 (4722) 300-720.
www.konstanta-print.ru

Свидетельство о регистрации
ПИ № ФС77-45178

Распространяется по подписке
и на официальных мероприятиях
АО «Россельхозбанк»

Перепечатка материалов без согласия
редакции запрещена. При использовании
материалов ссылка на журнал обязательна

За содержание рекламных материалов
ответственность несет рекламодатель

Фото: freepik.com, shutterstock.com



16



2

Тренды

Локомотив агробизнеса

3

Азбука

В блокнот
начинающего фермера

4

Тема номера

Стимул развития
малых хозяйств в АПК

6

Экспертное мнение

Шаг в завтра

7

Рейтинг

Топ-10 регионов по численности
сельскохозяйственных
потребительских кооперативов

8

Досье региона

Лидер по развитию
сельской кооперации

10

Бизнес-план

Пошаговый алгоритм
создания кооператива

12

Арифметика господдержки

Возможность для кооператива



24



32



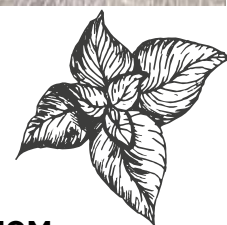
40



28



42



14

Рецепт успеха

Примеры эффективного
агробизнеса
на паевых началах

23

Блиц-интервью

Мировой триумф «Сыр & Веер»

24

За околицей

В помощь агротуризму

26

Дневник наблюдений

Лунный календарь садовода
на февраль

28

**Развитие
сельских территорий**

Готовимся к переезду на село

31

Календарь

Лучшее из России
на «Зеленой неделе»

32

Бренды

Из Татарстана на Дальний Восток

34

Аграрная энциклопедия

Сельская кооперация:
от истоков до наших дней

36

История с продолжением

По следам публикаций

38

Главные цифры

РСХБ: ключевые целевые
показатели

42

Добрые истории

Их судьба в наших руках

48

Готовим дома

Мясо укрепляет иммунитет

50

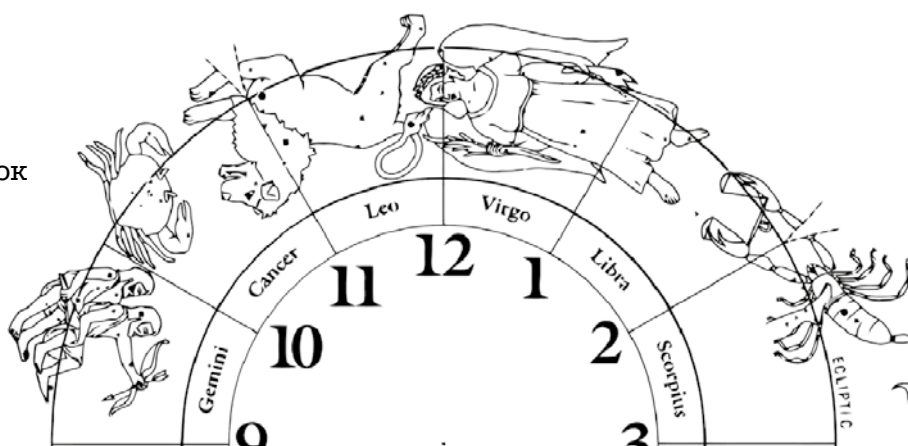
Обратная связь

Анкета для читателей

52

Звезды говорят

Финансовый гороскоп
на 2020 год





Локомотив

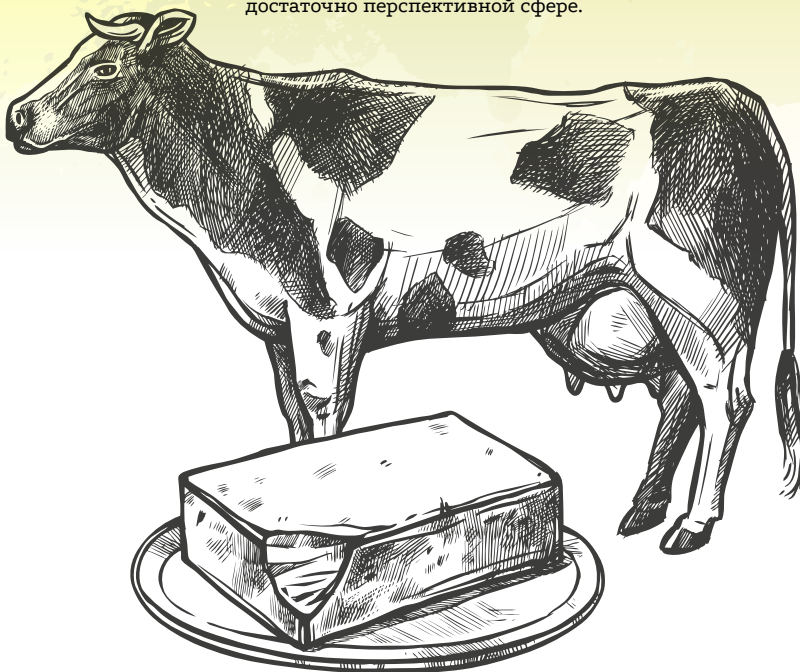
агробизнеса

Сельскохозяйственная кооперация – это возможность повысить эффективность своего бизнеса на селе. Предположим, что несколько крестьянских дворов объединились и закупили оборудование по переработке молока в масло, наняли работников, менеджера. Вот и готовый кооператив, в который они сдают парное молоко прямо с фермы, а получают прибыль от реализации сливочного масла. Эта форма хозяйствования популярна во всем мире. Например, такие компании, как финская Valio, новозеландская Fonterra, немецкая DMK, Dairy Farmers of America в США и нидерландская FrieslandCampina, являются кооперативами и входят в число крупнейших в мире производителей молочной продукции.

В текущем номере мы затронем тему государственной программы развития аграрных объединений и тренды в сфере сельской кооперации. Рассмотрим реальные кейсы из разных регионов России. Эти бизнес-планы уже проверены на практике, и начинающие предприниматели могут смело им следовать. Герои наших публикаций успешно работают на коллективных началах уже не первый год.

Они рассказывают, как, используя широкий арсенал мер господдержки и специальных кредитных продуктов, создать рентабельное предприятие в секторе сельхозкооперации и производить самую разнообразную конкурентоспособную продукцию.

Решили скооперироваться, но не знаете, с чего начать и кто поможет? Клиенты РСХБ – опытные предприниматели делятся опытом создания кооператива в АПК: куда обращаться, какие нужны документы и т. д. Эти советы помогут читателям открыть свое предприятие в этой достаточно перспективной сфере.



В блокнот начинающего фермера

ДЕКЛАРАЦИЯ О СООТВЕТСТВИИ ЕАЭС – обязательный документ о соответствии продукции установленным требованиям Евразийского экономического союза

ЗАКВАСКА – микробиологический состав для получения из молока сыра, йогурта, простокваши, кефира

КООПЕРАТИВ – основанное на членстве объединение людей или организаций, созданное для достижения общих экономических целей

ПАЙ – доля, вносимая отдельным участником в общее дело (земля, недвижимость, денежный взнос, ценные бумаги и т. д.)

ПАЙЩИК – член кооператива, акционерного общества, товарищества, внесший пай с целью извлечения прибыли

ПЕРГА – пыльца-обножка, собранная пчелами с цветков, сложенная и утрамбованная в соты, залитая сверху медом

ПРОПОЛИС – клейкие вещества, которые пчелы собирают с весенних почек деревьев

СОТЫ – постройка из воска с симметрично расположенными ячейками для меда, кладки яиц и цветочной пыльцы у пчел

СПК – сельскохозяйственный производственный кооператив

СПоК – сельскохозяйственный потребительский кооператив

СППК – сельскохозяйственный потребительский перерабатывающий кооператив

СПССК – сельскохозяйственный потребительский снабженческо-сбытовой кооператив

СССПК – сельскохозяйственный снабженческо-сбытовой потребительский кооператив

Стимулы развития малых хозяйств в АПК



ДЖАМБУЛАТ ХАТУОВ,
первый заместитель
министра сельского
хозяйства РФ:

– По предложению фермеров министром сельского хозяйства было принято решение распространить погектарную поддержку на малый бизнес. Благодаря этому сельхозпроизводители с оборотом, не превышающим 800 миллионов рублей, смогут более гибко использовать существующие инструменты поддержки. Среди кооперативов эти нововведения нашли большой отклик.

Неоспоримым драйвером для поступательного расширения кооперативного движения на селе за последние годы стала возрастающая поддержка со стороны государства и финансовых институтов страны, на которую, объединяясь, теперь всецело может рассчитывать агробизнес.

СТРАТЕГИЧЕСКАЯ ЗАДАЧА

Владимир Путин в майских указах определил развитие сельскохозяйственной кооперации в качестве стратегической задачи государства. Правительство выделяет гранты на создание материально-технической базы сельхозкооперативов. Сельская кооперация получила свое отражение в Национальном проекте «Малое и среднее предпринимательство и развитие индивидуальной предпринимательской инициативы». В рамках майских указов Президента в прошлом году принят федеральный проект «Создание системы поддержки фермеров и развитие сельской кооперации». Благодаря проекту по поддержке малого агробизнеса в СПоК вступили 15 823 новых участника. В большинстве субъектов страны приняты региональные программы развития сельскохозяйственной кооперации. На уровне Кремля и региональных властей ведется постоянный диалог с представителями малых и средних сельхозкооперативов, в результате выработаны и продолжают совершенствоваться меры поддержки. Одно из последних новшеств касается погектарной субсидии.

СИСТЕМА ГРАНТОВ

Развитие малых форм хозяйствования всегда было одной из важнейших задач государства, при этом особое внимание уделяется именно кооперации и разработке системы мер по ее поддержке, говорит заместитель министра сельского хозяйства РФ Оксана Лут. С 2015 года сельскохозяйственные кооперативы получают адресную поддержку. За пять лет грантовая поддержка СПоК увеличилась в 4,9 раза, а средний размер гранта вырос до 16,1 миллиона рублей. В 2015 году он составлял 6,7 миллиона рублей. В 2015–2019 годах гранты на развитие материально-технической базы получили 815 кооперативов.

По данным Минсельхоза РФ, в 2019 году регионы увеличили финансирование грантовой поддержки фермеров и кооперативов. СПОК из федерального бюджета получили гранты на 2,3 миллиарда рублей. Предположительно, в наступившем году на эти цели будет выделен такой же объем средств, отметили в профильном ведомстве.

В рамках федерального проекта «Создание системы поддержки фермеров и развитие сельской кооперации» в прошедшем году направлено 5,3 миллиарда рублей, что позволило увеличить общий объем господдержки фермеров и кооперативов в полтора раза. Все эти меры дают существенный стимул к развитию кооперации в АПК.



ОКСАНА ЛУТ,
заместитель
министра сельского
хозяйства РФ:

– В последние два года мы наблюдаем укрупнение мелких фермерских хозяйств, повышение эффективности их деятельности, увеличение применения технологий и инновационных подходов к ведению хозяйств. Во многих субъектах РФ такие проекты, как семейные фермы и кооперативы, рассматриваются сегодня как инвестиционные. Надеемся, что все те меры, которые Минсельхоз России предпринимает с целью развития малого агробизнеса, покажут максимальный эффект в виде увеличения объемов производства высококачественной продукции, в том числе поставляемой на экспорт.

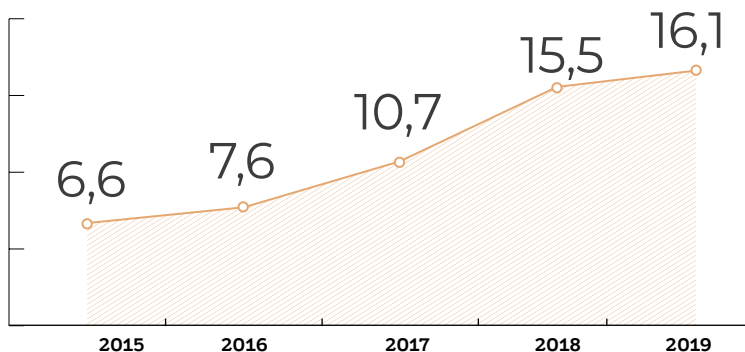
ПРОГРАММА ИНТЕГРАЦИИ

Эксперты убеждены, что наряду с активной работой государства по развитию сельскохозяйственной кооперации необходимо повышать доверие малых форм хозяйствования к совместной работе. «Важную роль в популяризации кооперации играет деятельность руководства регионов и центров компетенций, которым необходимо вести активную информационную и разъяснительную работу как по преимуществам кооперации, так и по доступным мерам государственной поддержки», – заявила Оксана Лут.



За пять лет грантовая поддержка СПОК увеличилась в 4,9 раза, а средний размер гранта вырос до 16,1 миллиона рублей

СРЕДНИЙ РАЗМЕР ГРАНТА СПОК (млн руб.)



О том, что эти меры эффективны, говорят экономические показатели. По оценке Минсельхоза, выручка сельхозкооперативов, получивших господдержку, в 2018 году составила 17,6 миллиарда рублей. За 2019 год количество членов СПОК из числа субъектов МСП увеличилось на 15,8 тысячи участников. Пройдя определенный этап развития, все участники рынка уверены, что большее участие принимают государство, муниципальные органы власти районов и сельских поселений, общественные организации и сами фермеры. «Мощный прорыв возможен, если мы объединим усилия всех: руководителей отрасли сельского хозяйства, представителей кооперативов, фермерского сообщества, региональных министров, наших ученых и практиков», – подчеркнул Президент АККОР Владимир Плотников.

ВМЕСТЕ МЫ СИЛЬНЕЕ!

Возрастающая значимость кооперации на селе позволит не только обеспечить развитие аграрного предпринимательства и повышение доходов сельчан, но и имеет огромное значение для экономического развития сельских территорий и послужит фундаментом построения социально ориентированного кооперативного сообщества, гарантирующего высокое качество жизни на селе. Для личных подсобных и фермерских хозяйств сельская кооперация – это спасательный круг в решении сложных проблем сбыта излишков, ценового диктата со стороны перекупщиков, убеждены эксперты.

– Кооперация как форма объединения малого агробизнеса создает серьезный стимул для экономического и социального развития сельских территорий, обеспечивает вовлечение в экономический оборот трудоспособного населения, которое было высвобождено из сельскохозяйственного производства, – говорит председатель РСПССК «СахаАгроПродукт» Константин Тимофеев.

Согласен с ним глава пензенского СССРК «Алина» Рифат Яфаров: «В условиях продовольственного эмбарго как ответной меры на экономические и политические санкции США и стран ЕС развитие коллективных форм как никогда актуально для России. У наших товаропроизводителей за счет налаживания партнерских отношений с коллегами и форсированного объединения в кооперативы появилась реальная возможность занять свободную нишу на рынке продовольствия, решить вопросы импортозамещения и перехода на экспортно ориентированную модель развития АПК».

Шаг в завтра



Кооперативам дадут право совершать сделки без одобрения коллегиальных органов. Принятая законодательная инициатива будет способствовать повышению эффективности деятельности кооператива при решении текущих и оперативных задач, считает первый заместитель председателя комитета Госдумы ФС РФ по аграрным вопросам, президент АККОР Владимир Плотников.



Поддержка кооперации является задачей государственного значения. Владимир Путин требует всемерно развивать сельскохозяйственную кооперацию, а для этого надо привести всю законодательную базу кооперации в соответствие с ее основными принципами. В рамках этой работы в Госдуме в окончательном, третьем чтении приняты изменения в ФЗ «О сельскохозяйственной кооперации» в части уточнения порядка совершения сделок кооператива.

В действующей редакции закона председатель кооператива не вправе совершать какие-либо сделки без одобрения коллегиальных органов. Так, например, даже закупка канцелярских товаров, необходимых для текущей деятельности кооператива, должна осуществляться только после официального одобрения. Это ограничение негативно влияет

на продуктивность организации, отвлекая силы и внимание ее участников на соблюдение данного формального порядка. Законопроект через устав устанавливает возможность передавать председателю кооператива полномочия по заключению сделок, не связанных с отчуждением недвижимого имущества и с основными средствами.

МАГИСТРАЛЬНЫЙ ПУТЬ

Кооперация – это магистральный путь развития малого аграрного бизнеса. Именно она поможет фермерскому сектору не просто выжить, но и адаптироваться к новым вызовам. Кооперация – ключ к системному развитию многоукладного сельского хозяйства. Это путь к налаживанию живого взаимодействия, интеграции семейных ферм, крупных комплексов, инфраструктурных компонентов – переработки, транспорта, торговли, сервиса и т. д. Кроме того, это важнейшее условие повышения конкурентоспособности КФХ, решения острой проблемы реализации продукции.

Расширение сбыта – один из главных вопросов, которые выходят сегодня на первый план и беспокоят крестьян. В цепочке «от поля до прилавка» самое слабое звено – это фермер. В выигрыше – посредники, переработка, торговля. Везде торговые сети диктуют условия. Как решать эту проблему? Как во всем мире – объединяться в ассоциацию производителей. Договариваться, выстраивать отношения – выходить на рынок не разрозненно, не как слабые одиночки, а объединившись. Кооперация может стать реальной альтернативой сетевому монополизму.

ДРАЙВЕР КООПЕРАЦИИ

Для развития сельхозкооперации в нашей стране требуется совершенствование законодательства, в том числе налогового, и разъяснительные работы,

что кооперация – это, действительно, тот инструмент, который позволяет увеличить производство и развивать сельские территории. Сейчас существуют противоречия в законодательстве, которые препятствуют расширению кооперации на селе.

Важна и информационная поддержка, ведь многие хозяйства объективно не понимают выгоду от кооперации. Некоммерческие объединения аграрных организаций, фермеров, ЛПХ имеют ряд преимуществ перед отдельно работающими хозяйствующими субъектами. Это улучшение доступа малых и средних СХП к рынкам сбыта, современной технике и технологии, повышение конкурентоспособности и доходности участников кооперации. Интеграция позволяет МФХ пользоваться теми преимуществами, которые имеют крупные хозяйства.

ДОРОЖНАЯ КАРТА

Более 100 лет назад на I Всероссийском съезде кооперативных учреждений прозвучали крылатые слова: «Кооперация – дочь нужды, но она – мать благосостояния!» Сильно сказано! И действительно, тогда бурное развитие кооперации всего за несколько лет буквально преобразило нашу деревню. И сегодня кооперация – это стратегический путь развития АПК, возрождения российского села. Путь, по которому идет весь мир. Все развитые страны уже объединили своих сельхозтоваропроизводителей в кооперативы. Например, свыше 80 % всех аграриев Евросоюза находятся в кооперативных союзах.

Нам надо создать дорожную карту и поэтапно решать существующие правовые проблемы, потому что кооперация – это очень мощный ресурс для увеличения производства аграрной продукции, расширения каналов сбыта, снижения издержек, повышения доходности, развития сел, хуторов и деревень.



ТОП-10

РЕГИОНОВ РОССИИ

ПО ЧИСЛЕННОСТИ СЕЛЬСКОХОЗЯЙСТВЕННЫХ
ПОТРЕБИТЕЛЬСКИХ КООПЕРАТИВОВ (ед.)


903

+ 10*

Липецкая область

488

+ 14

Пензенская область

350

+ 32

Саха (Якутия)

196

+ 55

Татарстан

180

+ 8

Красноярский край

153

+ 7

Тюменская область

146

+ 4

Мордовия

136

+ 38

Краснодарский край

134

+ 12

Волгоградская область

115

+ 12

Иркутская область

* Количество вновь созданных СПоК в 2019 году по данным Единого реестра МСП по состоянию на 1 января 2020 года



Лидер по развитию сельской кооперации



Липецкая область – безусловный лидер по количеству действующих аграрных кооперативов. Регион первенствует по сельской кооперации и является общероссийской площадкой по обмену опытом развития кооперативного движения.

ЛУЧШИЕ В РОССИИ

На международной агропромышленной выставке-ярмарке «Агрорусь-2019» в Санкт-Петербурге сразу два липецких кооператива получили золотые медали. Высших наград в номинации «Лучший сельскохозяйственный потребительский кооператив» были удостоены СППК «Торнадо» и ССОСПК «Липецкий ЭКО продукт». Глава администрации Липецкой области Игорь Артамонов отметил, что успех этих сельскохозяйственных объединений стал возможным благодаря в том числе системным мерам господдержки сельской кооперации. В регионе созданы и эффективно действуют институты поддержки СПОК и реализуется региональная программа по развитию кооперации и коллективных форм собственности. Липецкая область уже который год занимает первое место в России по числу снабженческо-сбытовых и перерабатывающих сельскохозяйственных потребительских кооперативов. Сегодня в регионе работают 903 СПОК, в которые объединились уже 129 000 ЛПХ (69 % от общего числа). Область также лидирует по количеству кооперативов по производству мясо-молочной продукции, переработке овощей и сельскому туризму. Победители «Агроруси-2019» тоже успешно занимаются в этих сегментах: «Торнадо» разводит КРС и овец, а «Липецкий ЭКО продукт» запустил линию по очистке и вакуумизации картофеля со своих полей.

ПОМОЩЬ НА ВСЕХ УРОВНЯХ

В области создана комплексная система развития сельской кооперации, включающая финансовые и нефинансовые инструменты. В частности, разработана и внедрена эффективная трехуровневая система управления – «поселение – район – область». Во всех сельских поселениях определены ответственные координаторы, а на уровне муниципальных районов учреждены координационные центры. Они активно работают с населением, рассказывают о преимуществах и новшествах кооперации, подбирают инициативных людей, предлагают ориентиры дальнейшего развития и помогают им создавать кооперативы. На уровне области каждое кооперативное направление, будь то снабженческо-сбытовая, перерабатывающая, кредитная кооперация или кооперативная торговая сеть, находится под патронажем исполнительных органов государственной власти, которые оказывают организационную и консультационную помощь.

ЦЕНТРЫ КОМПЕТЕНЦИЙ

Основу финансовой и консультационной помощи кооперативам составляют созданные в области институты развития: Фонд поддержки кооперативов, Центр развития кооперативов, Ревизионный союз «Липецкий» и областной Союз кооперативов. У каждого из них свои функции, но одна задача – помочь кооперативам с первых шагов создания.

Под эгидой НМКК «Липецкий областной фонд поддержки малого и среднего предпринимательства» функционируют Фонд развития кооперативов, Фонд микрофинансирования и Фонд инвестиционных вложений. В 2009–2018 годах на капитализацию фондов из федерального и областного бюджетов привлечено 726,5 миллиона рублей. При НМКК также сформирован Гарантийный фонд, который дает возможность кооперативам использовать банковские кредиты при реализации инвестиционных проектов в сельском хозяйстве.

ГОСПОДДЕРЖКА В ДЕЙСТВИИ

В рамках областной государственной программы «Развитие кооперации и коллективных форм собственности в Липецкой области» предусмотрена поддержка различных видов кооперативов на всех этапах – от регистрации предприятия до организации сбыта продукции. Для кооперативов нет ограничений, они могут воспользоваться одновременно всеми видами господдержки.

В 2014–2018 годах на финансирование сельскохозяйственных потребительских кооперативов направлено более 655 миллионов рублей. Кроме того, СПоК предоставляются кредиты по льготной ставке 5 % годовых на приобретение аграрной техники и оборудования, автотранспорта, сельскохозяйственных животных, горюче-смазочных материалов, удобрений.

Результатом применения комплексных мер стало возрастающее доверие сельского населения к кооперативным формам хозяйствования. В сельскую кооперацию вовлечено 69 % товарных личных подсобных хозяйств области. В 2012 году, к примеру, в СПоК состояло всего 2 % ЛПХ.

Благодаря государственной поддержке практически с нуля создана материально-техническая база сельскохозяйственных потребительских кооперативов и все более активное развитие получают СССПК. За последние четыре года их число выросло в 1,7 раза – до 566 единиц. В 2018 году кооперативами закуплено в ЛПХ сельхозпродукции на 7,1 миллиарда рублей (133 % к уровню 2016 года) и произведено пищевой продукции на 5,5 миллиарда рублей (112 %).



ИГОРЬ АРТАМОНОВ,
глава администрации Липецкой области:

– Государственная поддержка малых форм хозяйствования – одно из ведущих направлений развития аграрного комплекса Липецкой области. Для региона развитие кооперативного движения является стратегическим направлением. Сельскохозяйственным кооперативам в 2018 году было предоставлено грантов в сумме 118 миллионов рублей, что на 51 миллион рублей больше, чем в 2017 году. Мы будем оказывать поддержку подобным инициативам и в будущем.

БУДУЩЕЕ СЕЛА

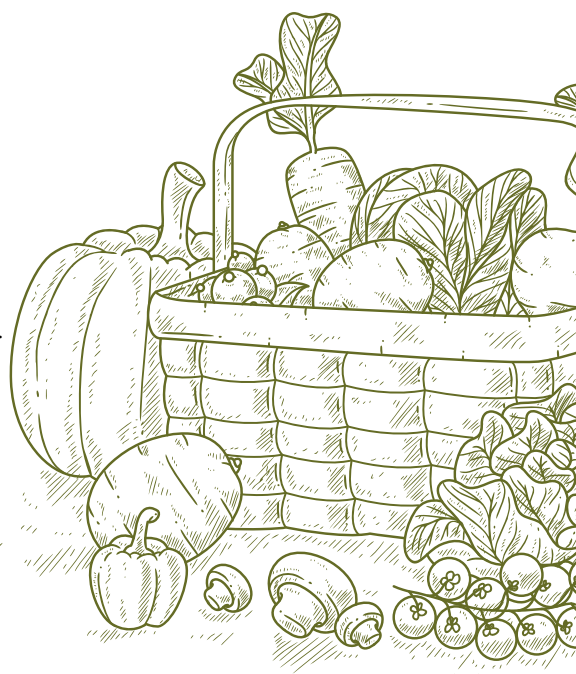
За последние годы в регионе появились новые направления сельской кооперации – в сфере ЖКХ, туризма. В наиболее активных поселениях возросла заинтересованность молодежи: в Чаплыгинском районе, например, действуют 59 молодежных кооперативов. Центром развития кооперативов совместно с Минсельхозом РФ реализован новый проект – профессиональная ориентация сельской молодежи.

Центр создан в 2013 году для помощи кооперативам, координаторам в районах и сельских поселениях. Он занимается подготовкой кадров, разработкой методических материалов по этапам создания, моделирования и функционирования кооперативов, в том числе типовых документов для регистрации. Любой может обратиться в центр и получить подробную консультацию по вопросам федерального законодательства, банковской нормативно-правовой базы и действующих мер государственной поддержки малых форм хозяйствования.

Сотрудники в доступной форме объясняют, как малые производители могут объединиться и начать совместную работу, какую помощь и где они могут получить. В планах центра – расширение целевой аудитории, обучение основам кооперации молодежи, в том числе старшекласников. Реализация этого направления придаст новый импульс кооперативному движению на селе, убеждены в региональном управлении сельского хозяйства.

ОТ ПОЛЯ ДО ПРИЛАВКА

Для повышения эффективности кооперации в АПК и решения проблем со сбытом производимой продукции органы власти и СПоК работают над созданием сельскохозяйственных кооперативных рынков и усовершенствованием практики взаимодействия с сетевыми компаниями розничной торговли. Кооперативам обеспечен доступ на действующие розничные рынки, расширены сельскохозяйственные ярмарки. Ежегодно проводится около 200 областных и почти 4500 муниципальных ярмарок. Используется розничная сеть малых форматов – продукция кооперативов широко представлена в магазинах шаговой доступности. Получил развитие новый формат торговли – «магазин в магазине». Такие торговые точки действуют в городах и районах области. Сформированная структура поддержки кооперации действительно помогает липецким СПоК найти свое место в условиях жесткой конкуренции на рынке и активнее продвигать свою продукцию, что способствует укреплению аграрного сектора региона и обеспечивает устойчивое развитие сельских поселений.



Пошаговый алгоритм создания кооператива



Россия имеет значительный потенциал за счет кооперации малых форм хозяйствования на селе. В этом выпуске прикладной рубрики представляем кейс по созданию сельскохозяйственного кооператива на базе ЛПХ, который учредил пензенский фермер Валерий Ликучев.

БИЗНЕС-ИДЕЯ

1

Когда мы с партнерами решили создать СПК, у каждого из нас уже был какой-то опыт в растениеводстве. Мы имели представление, какие семена закупать, как хранить урожай, куда и как реализовывать продукцию. Кооперирование позволило нам создать четкое распределение обязанностей. Один человек, и даже два, не могут заниматься всем «от поля до прилавка» – это в принципе невозможно. С самого начала работы все члены СПК понимали, что нужно объединять усилия и тогда количество обязательно перерастет в качество.

РЕГИСТРАЦИЯ

2

Мониторинг рынка выращивания и сбыта подсолнечника и зерна в близлежащих регионах показал, что мы сделали верный вывод: растениеводство – рентабельное и перспективное направление. Далее мы проанализировали стоимость аренды и покупки земли, качественных семян, техники, строительства складов. В администрации района нам помогли с регистрацией СПК. На тот момент одним из ее условий было наличие у каждого члена паевого взноса не менее 10 000 рублей. Затем центр занятости выделил всем по 58 000 рублей.

ЗАПУСК

3

Грамотный анализ позволил нам сформировать долгосрочную стратегию развития СПК «Удача». С самого начала деятельности мы выращиваем подсолнечник и зерновые культуры, которые пользуются спросом. Помимо собственных средств, нам в этом помог кредит РСХБ. Приобрели землю в аренду, качественные семена, удобрения и спецтехнику. Собранное зерно хранится в складских помещениях, которые находятся также на земельных участках СПК. Главное, как и в любом деле, – это порядок, ответственность и желание.



СПК «Удача» создан в 2009 году на базе пяти ЛПХ. Учредитель и директор – Валерий Ликучев. С помощью собственных и кредитных средств закупили сельхозтехнику и наладили выращивание зерновых, зернобобовых и масличных культур, а также продовольственного картофеля в промышленных масштабах. Сегодня в активе кооператива 500 гектаров сельхозугодий: две пятых из них – в собственности и 300 гектаров – в долгосрочной аренде



**ВАЛЕРИЙ ЛИКУЧЕВ,
учредитель СПК «Удача»,
Пензенская область:**

– С момента основания кооператива мы ответственно подошли к качеству производимой продукции, что позволяет СПК иметь постоянных покупателей не только в Пензенской области, но и за ее пределами.

Залогом успешного развития кооператива служат плодородные черноземы и современные банковские инструменты. СПК «Удача» с 2009 года сотрудничает с РСХБ и пользуется многими услугами, среди которых кредитование, РКО и «Интернет-клиент». Главные составляющие эффективности нашей маленькой сельхозкомпании – совместный труд, высокий профессионализм и большой опыт участников кооператива.

СБЫТ

4

Наш сельскохозяйственный кооператив работает уже не первый год, и о качестве продукции не понаслышке знает не только население, но и крупные сельхозпредприятия, в том числе за пределами региона. Для организации полного технологического цикла в кооперативе есть автопарк сельхозтехники отечественного производства, крепкий материальный фундамент, профессиональные управленческие навыки и, конечно же, сами люди, без труда и поддержки которых не получится работать на земле.

Я работаю на ниве сельского хозяйства уже более 30 лет. Окончив СПТУ, начинал трудовой путь в родном колхозе. А когда стали давать земли на паи, посоветовался с семьей и в 1992 году создал КФХ. Спустя много лет убежден, что тогда сделал правильный выбор: агропром стал делом всей моей жизни и, помимо дохода, приносит удовольствие и радость.

Да и не может быть иначе, когда видишь, как дружно поднимаются всходы, идет большой намолот урожая, выращенного своими руками, а продукция пользуется повышенным спросом. Я вырос в деревне и еще в годы учебы мечтал о своем деле на базе сельского хозяйства. Несколько лет вынашивал идею податься на вольные хлеба, после того как вышел закон о фермерстве. Дело пошло, но хотелось нарастить обороты, а земли не хватало. И когда несколько владельцев ЛПХ предложили объединиться в кооператив, согласился. Я понимал, что рискую, ведь это совершенно другой масштаб и ответственность. Но было огромное желание и азарт окунуться во что-то новое, более крупное, и в итоге все получилось.

ПЛАНЫ

5

Объединив усилия и земельные участки, мы нарастили площади и увеличили объемы производства зерна до 1500 тонн. Наш бизнес зависит от погодных условий, а также от экономической ситуации. Стараемся развивать кооператив, постоянно внедряем новшества и совершенствуем технологии. Регулярно посещаем обучающие семинары, где узнаем о новинках в растениеводстве и программах господдержки. В планах – увеличить посевы, построить новые складские помещения и закупить дополнительную технику.

РЕЗЮМЕ ПРОЕКТА

ИНИЦИАТОР:

учредитель СПК «Удача»
Валерий Ликучев,
с. Миткирей, Пензенская
область.

ЦЕЛЬ:

создание
сельскохозяйственного
потребительского
кооператива
по выращиванию семян
подсолнечника и зерновых
культур.

ОПИСАНИЕ:

организация эффективного
производства замкнутого
цикла в сфере АПК.

ИСТОЧНИКИ

ФИНАНСИРОВАНИЯ:

- собственные средства, ранее приобретенная сельхозтехника, недвижимое имущество;
- кредитные средства РСХБ – 1,7 миллиона рублей.

РЫНКИ СБЫТА ПРОДУКЦИИ:

региональные
и федеральные
сельхозпредприятия,
городские и сельские
жители.

ПЛАНИРУЕМАЯ ВЫРУЧКА ОТ ОСУЩЕСТВЛЕНИЯ ХОЗЯЙСТВЕННОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ В ГОД:

6 миллионов рублей.

СРОК ОКУПАЕМОСТИ И ВЫХОДА НА ПРИБЫЛЬ:

36 месяцев.

Возможности для кооператива



Кооперация – это не просто распространенная в мире форма совместного ведения агробизнеса. Прежде всего, это возможность, объединяя усилия и активы, добиться более высоких экономических показателей, развивать инфраструктуру своего предприятия и выходить в торговые сети.

ВЕЧНАЯ МЕРЗЛОТА – НЕ ПРЕГРАДА

Одним из ключевых условий эффективного развития сельских территорий и малого агробизнеса является планомерная аграрная политика государства, создание и функционирование кооперативов, убежден председатель РСХПССК «СахаАгроПродукт», почетный фермер России Константин Тимофеев. Под его руководством якутский республиканский сельскохозяйственный потребительский снабженческо-сбытовой кооператив объединяет восемь профильных кооперативов первого уровня и 11 000 пайщиков. «СахаАгроПродукт» был создан 11 лет назад с целью помощи фермерам в реализации своей продукции и за короткий срок стал центром сбытовой деятельности производителей продукции АПК 12 улусов (районов) и пригородов Якутска. По словам председателя РСХПССК, в становлении и развитии кооператива большим подспорьем стали меры господдержки в рамках федеральной программы «Развитие сельского хозяйства и регулирование рынков сельскохозяйственной продукции, сырья и продовольствия» и республиканской целевой программы «Социально-экономическое развитие села Республики Саха (Якутия)».

– Якутия сегодня входит в тройку лидеров среди регионов России по численности работающих кооперативов. Консолидируя ресурсы, фермерские и личные подсобные хозяйства республики открывают новые горизонты для своего бизнеса, находят пути для реализации совместных перспективных идей и создают фундамент для будущего родного поселения и улуса, – говорит Константин Тимофеев.

ПОРОВНУ ТРУДЫ И ПОБЕДЫ

Объединение стало одним из важных факторов успешного развития для многих КФХ по всей России. Работа в кооперативе позволяет наладить производство полного цикла и найти новые каналы для сбыта своей продукции. Яркий тому пример – ростовский СПССК «Семикаракорский», организованный по принципу многопрофильного предприятия.

– Созданию нашего кооператива способствовала поддержка государства и РСХБ. Она дала импульс развитию семейного агробизнеса и помогла выйти в торговые сети. В региональном минсельхозе нам выдали субсидии на производство овощей в размере 12 миллионов рублей. За счет этих средств мы приобрели овощеборочную технику, производственные линии по переработке, очистке, упаковке и погрузке капусты, а также транспорт для доставки продукции до заказчиков. При поручительстве регионального Гарантийного фонда РСХБ открыл нам кредитную линию на проведение сезонных полевых работ, – сказал председатель кооператива Яннис Аннастасиадис. – Сегодня мы поставляем свою продукцию по Ростовской области, в Краснодарский и Ставропольский края, при этом каждый в кооперативе выполняет свою задачу: один выращивает овощи, другой – перерабатывает в своем цехе, а третий ведет финансы и аудит.

ИНВЕСТИЦИИ В РОСТ

РСХБ как опорный банк АПК целенаправленно поддерживает развитие кооперативного сообщества при помощи специализированных продуктов. Работа по созданию благоприятных условий для интеграции МФХ дает очевидный результат. Так, кемеровский СПК «Береговой» при поддержке РСХБ за последние годы существенно обновил парк сельхозтехники и всю производственную базу: фермы, склады, сушильные и сортировальные цеха.

– Построили три овощехранилища на 18 000 тонн и холодильную камеру на 2000 тонн. Высокотехнологичное оборудование позволяет хранить продукцию в автоматическом режиме до следующего урожая и обеспечивать горожан свежим борщовым набором круглый год, – сказал директор кооператива Сергей Поликов.

НОВЫЕ РУБЕЖИ

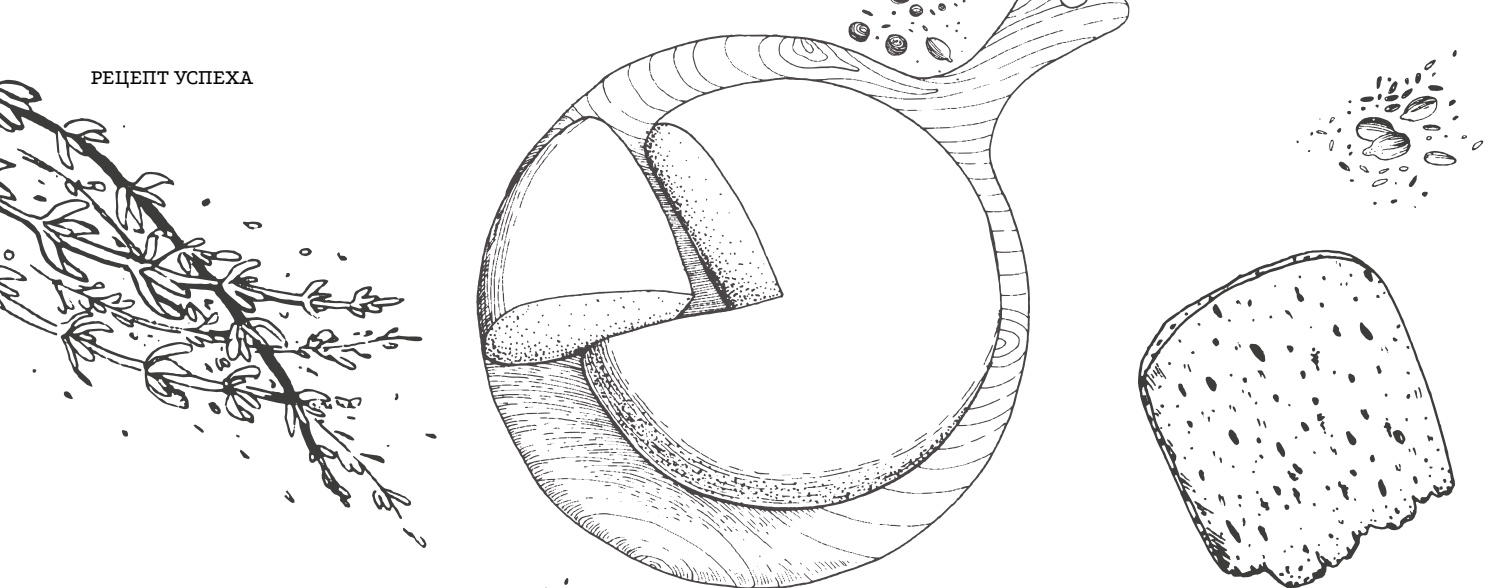
Пензенский СССПК «Алина» при помощи Россельхозбанка приобрел системы орошения, технику и сегодня также успешно выращивает картофель и другие овощи, рассаду. Свою продукцию кооператоры поставляют на торгово-закупочные базы и в сетевые магазины.

– Мы сотрудничаем с РСХБ уже более десяти лет. Банк нам очень помог в самом начале и до сих пор оказывает поддержку, в том числе на пополнение оборотных средств. По сути, наш кооператив создан и развивается на кредиты РСХБ, – отметил глава хозяйства Рифат Яфаров. – В планах – увеличить площади зерновых, приобрести зерновую сушилку и завершить строительство овощехранилища. Конечно, для этого потребуются кредиты, и я думаю, что наш надежный финансовый партнер поддержит нас снова.



Консолидируя ресурсы, КФХ и ЛПХ при помощи государства и РСХБ открывают новые горизонты для своего бизнеса, находят пути для реализации совместных идей





Одшук

сырное дело

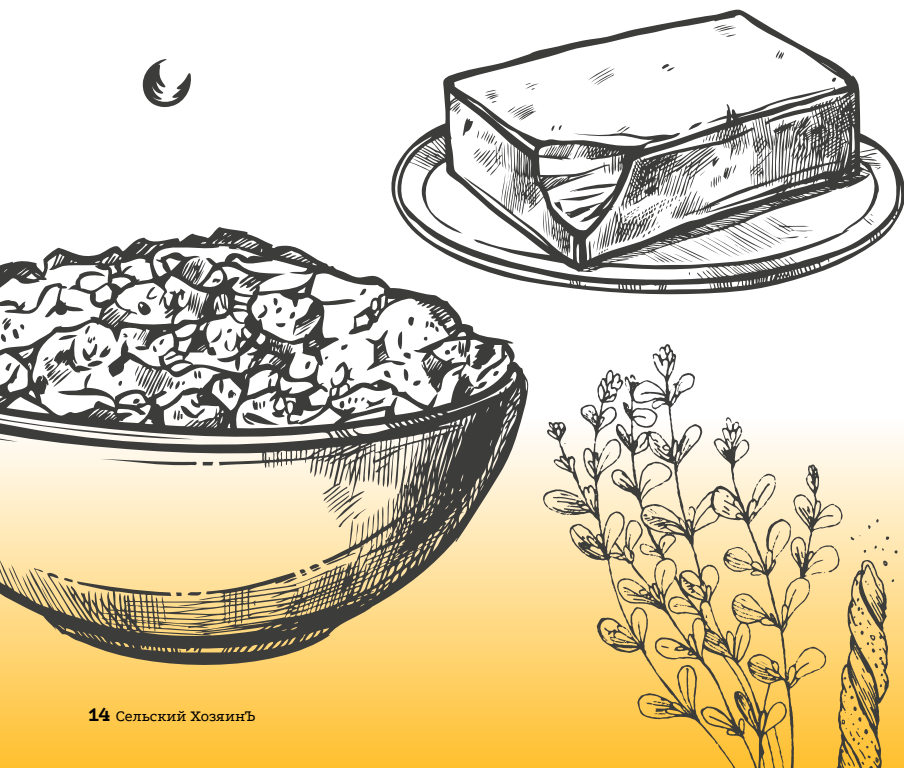
Сегодня тюменский сыродел Андро Мерабишвили успешно возглавляет два предприятия – сельскохозяйственный снабженческо-сбытовой потребительский кооператив «Бухтал» и современный цех по производству сыра с ежегодным объемом перерабатываемого молока 400 тонн.

СССПК «Бухтал» занимается закупкой и переработкой молока. Сегодня у кооператива уже более 30 пайщиков из трех окрестных деревень – Бухтала, Ахман и Казанки Нижнетагдинского района. Из своего сырья делают сыры, сметану, сливки и другие натуральные продукты. А начинали практически с нуля, если не считать старой молоканки совхоза «Бухтальский» и большого желания работать.

МОЛОЧНЫЙ ПУТЬ

Андро Оветисович по профессии – экономист. Приехал в Тюменскую область из Грузии 18 лет назад. Трудолюбивый экономист из-под Боржоми не искал легких путей. Работал строителем, потом приглядел старое здание бывшего молокоприемного пункта. Решил изготавливать сыр по традиционной кавказской технологии, договорился с односельчанами о сдаче молока на переработку и закупил нехитрое оборудование.

– Технология у нас несложная, проверенная веками. Основным оборудованием по производству сыра является стерилизатор, из производных составляющих – закваска, ее готовим сами. Главное – на выходе получаем абсолютно натуральный продукт. Никаких красителей, стабилизаторов, усилителей вкуса – ноль химии. Сыр всегда должен пахнуть хорошим молоком. И тогда будет спрос! – говорит Андро Оветисович.



ИТОГИ И ПЕРСПЕКТИВЫ

Сегодня здесь производят до 36 тонн натурального сыра в год. В ассортименте – адыгейский, сулугуни, чечил, домашний соленый типа брынзы и другие продукты из цельного молока. На ура идут сметана, сливочное и топленое масло, а также сливки. Продукцию Мерабишвили знают и любят не только в районе, но и в областном центре. Сыры ждут и быстро раскупают на ярмарках, рынках, в торговых точках, а также в местных столовых, кафе и даже рестораторы.

Хозяйство добилось хороших производственных показателей и продолжает расти и развиваться. Индивидуальный предприниматель уверен, что можно наращивать объемы и дальше. Он на своем личном опыте показывает пример пайщикам, что заниматься молочным животноводством на коллективных началах выгодно и перспективно. У предпринимателя есть своя мини-ферма с дойным стадом в 38 голов, а в следующем году планирует увеличить поголовье уже до 60 коров. К делу отца присоединились сыновья со своими семьями. Благодаря профессионализму и добросовестному труду сельхозкооператив и лично Мерабишвили не раз награждались различными грамотами и благодарностями районной администрации, губернатора Тюменской области и Министерства сельского хозяйства РФ.



АНДРО МЕРАБИШВИЛИ,
председатель СССПК «Бухтал»,
Тюменская область:

– Без коровы в деревне не жизнь. Есть буренка – значит, будет и сырье для производства сыра, сметаны, творожка и масла. Главное – нужно обязательно вкладывать в свою работу душу и любовь. Без этого сыр уже не сыр, так же, как и любое дело немислимо без единства в помыслах и надежных партнеров. Одним из таких партнеров для нас стал Россельхозбанк, всегда готовый поддержать аграриев во всех начинаниях.

Сегодня у тюменского
молочного
кооператива
«Бухтал» уже более
30 пайщиков из трех
окрестных деревень





Медовый бизнес

на паявых началах



«Муш» с удмуртского языка переводится как «пчела». Именно так называется сельскохозяйственный потребительский снабженческо-сбытовой кооператив, который объединил под своим крылом пчеловодов Удмуртии и успешно развивает традиционную для республики и весьма перспективную отрасль сельского хозяйства.

Продукция СПССК «Муш» под торговой маркой MOOSH сегодня представлена в федеральных и региональных сетях супермаркетов, в фирменных магазинах местных производителей и других точках торговли по всей республике. Продуктовая линейка пчеловодческого кооператива отличается уникальным ассортиментом и запоминающейся фирменной упаковкой, оформленной в традициях удмуртского орнамента.





– Баночка меда MOOSH – это не только вкусное и полезное лакомство, но еще и прекрасный сувенир для гостей нашей республики, и может стать одним из символов региона наравне с удмуртскими пельменями, перепечами и изделиями оружейников, – убежден председатель Правления кооператива, пчеловод в четвертом поколении Сергей Эшмаков. – Наш мед и его производные поставляются в оригинальных стеклянных баночках с удобной винтовой крышкой. Отличным подарком с ярким национальным колоритом является мед в березовом туесе и в оригинальной упаковке в форме сотов, полностью состоящей из воска.

ОТ ПАСЕКИ ДО КООПЕРАТИВА

История сладкого бизнеса семьи Эшмаковых ведет свой отсчет с нескольких ульев, которые завел прадед Сергея Антоновича более 150 лет назад. Разведением медоносных пчел занимались его дед и отец. В начале 1990-х годов на базе семейной пасеки он создал фермерское хозяйство, а в 2006 году – пчеловодческий кооператив, который объединил единомышленников со всей республики. Сегодня СПССК «Муш» располагает обширными медоносными угодьями, большой пасекой, крепкой материально-технической базой и современным оборудованием по переработке, розливу и фасовке меда.

Натуральные пчелиные продукты MOOSH имеют неповторимый состав и вкус. Они собираются медоносными пчелами в экологически чистой местности с уникальными природными условиями и отличаются высокой концентрацией полезных веществ. Помимо привычных цветочных медов, кооператив производит мед с прополисом и пергой. Особая гордость «Муша» – крем-мед с экодобавками: имбирем, курагой и кедровыми орешками.

– Этот нежный и полезный природный продукт – тот же натуральный мед, переработанный до консистенции сливочного масла. Благодаря кристаллизации по особой технологии структура меда становится более воздушной, нежной, при этом он сохраняет все целебные свойства и имеет изысканный кремовый вкус, – говорит Сергей Антонович.



СЕРГЕЙ ЭШМАКОВ,
председатель Правления
СПССК «Муш», Удмуртия:

– Пчеловоды республики готовы и дальше объединяться под торговой маркой MOOSH, увеличивать объемы производства меда, расширять ассортимент предлагаемой продукции, создавать новые рабочие места и платить налоги, поскольку они умеют делать уникальные экологические продукты и бренды, конкурентоспособные не только на российском, но и на международном рынке. И самое красноречивое доказательство этому – победа «Муша» в Национальном конкурсе «Бизнес-Успех-2019».



ПО ТРУДУ И ЧЕСТЬ

Вся продукция под брендом MOOSH прошла необходимые сертификационные испытания. Ее высокое качество подтверждено Декларацией о соответствии ЕАЭС, а также наградами престижных отраслевых конкурсов. Сергей Эшмаков не раз отмечался Почетной грамотой и Благодарностью главы республики, становился победителем республиканского конкурса «Предприниматель года» и всероссийского конкурса Торгово-промышленной палаты РФ «Золотой Меркурий». 2019 год не стал исключением и пополнил обширную коллекцию призов.

СПССК «Муш» победил в региональном этапе Национальной премии «Бизнес-Успех» и получил путевку на финал в Москву. Кооператив признан лауреатом номинации «Лучший сельскохозяйственный проект», учрежденной РСХБ. Символ премии – статуэтку «Золотой Домкрат» – вручил глава республики Александр Бречалов. «Очень приятно получать поощрение за свой труд, особенно когда работаешь без оглядки и без остановок. Оказывается, важно остановиться на чуток, получить награду и дальше бежать в ускоренном темпе к новым целям», – делится своими впечатлениями Сергей Эшмаков.



Вместе – БОЛЬШЕ

Председатель СППК «Загорское» из Калининградской области Владимир Минич рассказал о преимуществах и потенциале потребительских перерабатывающих объединений в сфере АПК.



Сейчас у сельхозкооперативов страны есть поддержка как со стороны государства, так и опорного банка отечественного агропрома РСХБ. Она позволяет твердо встать на ноги и не только разрабатывать совместные планы, но и воплощать их в жизнь. Это отличная возможность для малых хозяйств расширить бизнес, развивать инфраструктуру и укрепить позиции на рынке.

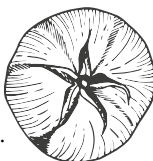
ВЕРНОЕ РЕШЕНИЕ

Я занимаюсь агробизнесом с 1997 года и на собственном примере убедился, что, действуя вместе, можно добиться большего. Прошло чуть больше трех лет, как мы решили создать сельскохозяйственный потребительский перерабатывающий кооператив. Сегодня он объединяет уже 10 КФХ и ЛПХ. На паевых началах мы выращиваем овощи и обеспечиваем их заготовку, хранение и переработку. И если раньше каждый выращивал продукцию в надежде, что, может, кто-нибудь да купит, то теперь мы еще ничего не посадили, но все уже продали или договорились, что у нас заберут весь урожай. Естественно, при условии, что обеспечим оговоренное качество и объем. Таким образом, у нас не дикий рынок, а планируемый. Какая цена будет – это второй вопрос. Все зависит от урожайности в стране. Наша задача – при любом раскладе получить максимум сбора продовольственного картофеля, моркови и столовой свеклы с одного квадратного метра, и более ни о чем у наших фермеров голова не болит.



ОБЪЕДИНИВШИСЬ, СТАЛИ МОБИЛЬНЕЕ

Раньше мы торговали на маленьких рынках и в магазинчиках небольших городов области. Чтобы выйти на госконтракты и на крупные сети, нужно было железно обеспечить две вещи – фиксированный объем и качество под формат продавца. Сельская кооперация является одним из самых надежных инструментов малых производителей в условиях жесткой конкуренции с крупными игроками рынка. Когда ты производишь 500 килограммов овощей, можно лично поехать на ярмарку и продать свой товар. Но когда у тебя уже 50 тонн, ты физически не в состоянии это сделать, а если собрал 500 тонн, то обязательно надо заранее найти покупателя, который все гарантированно купит, иначе весь урожай пропадет. Не каждый контрагент согласится на такой контракт, понимая, что могут случиться форс-мажорные обстоятельства, никто тебя не подстрахует, а он может остаться с пустым прилавком. Когда фермеры выходят в сети сообща, то и объемы могут предложить большие, и свои условия диктовать, в том числе по цене. Объединившись, мы стали мобильнее, живучее и можем эффективнее отстаивать свои интересы на рынке.



ГРАНТ НА РАЗВИТИЕ

«Загорское» стало одним из первых участников грантовой поддержки сельскохозяйственной кооперации в Калининградской области. Бюджетные гранты направили на развитие материально-технической базы, строительство овощехранилища, приобретение техники и оборудования для переработки продукции, на создание новых рабочих мест. Одна из главных проблем овощеводства – низкая доходность отрасли. Рентабельность производства овощей даже с учетом господдержки в среднем составляет около 9 %, а без субсидий ты сразу уходишь в убыток. Окупаемость инвестиционных проектов при таких показателях – не менее 11 лет, а субсидируемый кредит выдают максимум на восемь. В таких условиях большим подспорьем являются гранты. Я на своем опыте знаю, что выиграть в конкурсе в одиночку частнику очень трудно. Совсем другое дело, когда ты объединяешься в кооператив. На приобретение тракторов наш кооператив по конкурсу получил безвозмездную помощь из бюджета в размере 12 миллионов рублей. При этом, имея средства на счете, мы смогли их купить без посредников и сэкономили значительную сумму.

КРЕДИТНОЕ ПЛЕЧО

Большим подспорьем в становлении хозяйства стала финансовая поддержка Россельхозбанка. Когда поняли, что необходимо модернизировать производство, обратились за заемными средствами. Именно Россельхозбанк дал старт в развитии предприятия. Банк профинансировал приобретение производственной линии для обработки и упаковки сельскохозяйственной продукции на сумму более 7 миллионов рублей. Мы и дальше планируем кредитоваться в РСХБ, чтобы развивать бизнес.

Сегодня СППК «Загорское» располагает всей необходимой материально-технической базой и техникой, обеспечивающими полный цикл производства от поля до прилавка. В собственности кооператива есть овощехранилище – единственное в западной части области, с уникальным оборудованием для сортировки и упаковки овощей (вакуумный упаковщик, машина для мойки и очистки картофеля, оборудование по шлифовке овощей и др.). Успешно работает техника для закладки в хранилище собственной продукции, которая позволяет сортировать овощи по качеству и размеру. Хранилище оснащено современным холодильным оборудованием и вентиляцией, полностью налажены промывка, обработка, фасовка, есть фирменная упаковка для отправки в торговые точки области.

ОДИН В ПОЛЕ НЕ ВОИН

Собственное овощехранилище в непосредственной близости от культивируемых сельхозугодий по сравнению с городскими торговыми базами дает большие преимущества – уменьшается разрыв во времени между съемом овощей, охлаждением и переработкой, лучше сохраняется товарное качество продукта. Вся наша продукция поступает на полки в том виде, в котором она востребована современным рынком: мытая, чистая, упакованная и одного сорта. Это раньше можно было в начале года продать морковь одного вида, а в конце года – другого. Нынешний покупатель хочет быть уверен: в любое время года мытый шлифованный картофель или вареная свекла любимейшей ему торговой марки остаются неизменными. Для всего этого и создавался наш кооператив, потому что никто из нас не смог бы в одиночку приобрести оборудование, которое у нас сейчас есть. Мы не собираемся останавливаться на достигнутом: у нас много идей и проектов на будущее.



Сельская кооперация является одним из самых надежных инструментов малых производителей в условиях жесткой конкуренции с крупными игроками рынка

Отличный пример кооперации



Участники Всероссийского фермерского фестиваля «СВОЁ» завоевали 14 медалей на престижных конкурсах сыров во Франции и Италии. Решение о поддержке «сырной сборной» России было принято главой РСХБ Борисом Листовым в ходе Международного форума организаций и предприятий потребительской кооперации «Хлеб, ты – мир». Подробности – в авторской колонке главы национального Союза сыроваров, капитана команды Олега Сироты.

Идея вместе поехать на международные конкурсы и побороться за «сырный Оскар» появилась на фестивале «СВОЁ». Там и сформировалась «сырная сборная» России, которая выступила под одноименным названием за границей. РСХБ поддержал участие команды из 20 отечественных сыроваров в чемпионате мира World Cheese Awards 2019 в итальянском Бергамо, а также в именитом конкурсе Fromonval в городе Мамироль во Франции. Получился отличный пример кооперации, возможность которой создал РСХБ. Мы очень рады, что банк поддержал наши международные амбиции и дал еще один импульс развитию российского сыроварения.



У НАС – ЧЕТЫРЕ ЗОЛОТА

До сих пор поверить не могу, что наша «сырная сборная» взяла столько наград. Россия произвела фурор и во Франции, и в Италии. Наш сыр получил за границей самое настоящее признание. Мы увезли из Европы целую россыпь медалей: золото и шесть бронз с чемпионата мира в Италии, а также три золота (!), серебро и три бронзы из Франции. Для российских сыроваров это действительно большое достижение и рывок вперед. Причем не только для продвижения на экспортные рынки, но и для престижа нашей страны. Русские сыровары на чемпионате мира вообще никогда ничего не брали, а тут первый успех, и еще какой! Самый настоящий прорыв российских сыров на мировой уровень.

ИСТРИНСКАЯ СЫРОВАРНЯ

Наша сыроварня получила золотую медаль, серебро и бронзу во Франции, и самое неожиданное – четыре бронзовые медали на чемпионате мира по сырам в Италии. Для нашей маленькой сыроварни это очень мощный прорыв – мы столь высоких наград в Европе еще не брали. Это просто фантастика! Когда позвали на награждение первой медалью во Франции, мне казалось, что я ослышался: вроде как уверен, что мы делаем отличные сыры, но все равно очень переживал. Ведь соревновались с мастерами, которые варят сыры десятки лет, а иногда даже сотню лет являются законодателями сырной моды. До сих пор все это кажется чем-то невероятным. Несколько лет назад я и представить не мог, что у нас вырастет достойная сырная отрасль, мы сформируем на фестивале «СВОЁ» «сырную сборную», при поддержке РСХБ отправимся в Европу и сможем добыть нашей командой 14 медалей на статусных турнирах.

Получился отличный пример кооперации сыроваров России из разных областей, возможности которой создал Россхозбанк



ЧЕРЕЗ ТЕРНИИ К ПОБЕДАМ

Пять лет в комментариях в социальных сетях мне часто писали, что русские чуть ли генетически неспособны делать хороший сыр. Что у нас ничего не выйдет, нет «воздуха свободы», что государство зря поддерживает фермеров, субсидии тратятся непонятно куда, а сыр, сваренный в России, никогда не сравнится с европейским и т. п. А мы собрали отличную команду и всерьез заявили, что у нас появились фермерская и сырная отрасли. Это очень важно.

Однозначно хочется поблагодарить РСХБ, который поддержал нашу «сырную сборную» и помог нам отправиться во Францию и Италию. Наша команда сформировалась из числа участников фестиваля фермерской еды «СВОЁ», уже ставшего традиционным общероссийским гастрономическим событием, которое проводится РСХБ из года в год. Очень многие сыровары получили признание на отечественном рынке благодаря «СВОЁ». А теперь вот вышли и на мировую арену.

МЕЖДУНАРОДНЫЙ ТРИУМФ «СВОЁ»

Наше участие в престижных конкурсах за рубежом стало возможным именно благодаря Россельхозбанку и «СВОЁ», потому что многие сыровары, например из Адыгеи или Смоленской губернии, просто не могли себе этого позволить. С помощью РСХБ нам удалось вывезти и людей, и их сыры за границу. Как и мы, банк прекрасно понимает, насколько важно для русского фермера пробиться на зарубежные рынки. Как это стимулирует развитие хозяйства и придает новые силы. И такие конкурсы – это первые шаги в этом направлении. Я уверен, что это только начало большого пути, и через год-два такие победы будут уже совершенно обычным делом для отечественных сыроделов.



Первое «СВОЁ» проведено РСХБ в 2017 году в подмосковном музее-усадьбе «Архангельское». За три года в фестивале приняли участие 1000 фермеров и почти полмиллиона посетителей. В 2019 году «СВОЁ» прошло в Барнауле, Ленинградской области, Туле, Великом Новгороде и Калуге

ТОЛЬКО ВПЕРЕД!

Я очень благодарен соотечественникам, которые уже столько лет поддерживают нашу Истринскую сыроварню и приезжают за сырами к нам на ферму в село Дубровское Московской области. Благодаря вам мы развиваемся! Теперь мы всем доказали, что российские сыровары могут варить отличный сыр. Что дальше? Хороший вопрос, на который есть четкий ответ: выход на устойчивый экспорт. Просто грех не воспользоваться этой возможностью после такого успеха! А еще очень хочется всю страну заразить «сырной лихорадкой». Так что – только вперед!



РоссельхозБанк



Акция «АГРОЭКСПОРТ»

Бесплатное банковское обслуживание экспортеров АПК в период проведения акции

Участниками акции являются новые или действующие клиенты АО «Россельхозбанк»: юридические лица, индивидуальные предприниматели, предоставившие в банк экспортный контракт¹ и письмо-ходатайство с обязательством проведения экспортных операций с кодами Товарной номенклатуры внешнеэкономической деятельности от 01 до 24². АО «Россельхозбанк» предоставляет следующие условия обслуживания счета(ов)³ участникам акции в период её проведения: бесплатное открытие одного счета в рублях РФ и в иностранной валюте; бесплатное ведение одного счета клиента в рублях РФ и в иностранной валюте при использовании системы ДБО «Интернет-Клиент»⁴ (далее – ДБО); бесплатное обслуживание системы ДБО; бесплатные переводы денежных средств в рублях РФ по системе ДБО⁵; бесплатные переводы денежных средств в иностранной валюте в рамках экспортного контракта⁶; бесплатная выдача справок по письменному заявлению клиента; бесплатное выполнение банком функций агента валютного контроля по операциям резидентов, осуществляемым с постановкой контракта на учет в банке в рамках экспортного контракта⁶; бесплатная постановка контракта на учет/принятие на обслуживание контракта из другого уполномоченного банка¹. Срок действия акции: с 08.07.2019 по 31.01.2020 (включительно).

¹ Новый контракт/контракты, принятый на обслуживание из другого уполномоченного банка, который подлежит постановке на учет в АО «Россельхозбанк».

² Коды ТН ВЭД определяются в соответствии с решением Совета Евразийской экономической комиссии от 16.07.2012 №54 «Об утверждении единой Товарной номенклатуры внешнеэкономической деятельности Евразийского экономического союза и Единого таможенного тарифа Евразийского экономического союза».

³ Нового(ых) счета(ов), открытого(ых) в рамках акции, и/или действующего(их) счета(ов).

⁴ Начиная с месяца, в котором клиент подключил систему ДБО «Интернет-Клиент». Номер счета клиент выбирает самостоятельно.

⁵ За исключением переводов на счета физических лиц.

⁶ Данный тариф распространяется на все экспортные контракты клиента – участника акции (с постановкой на учет и без постановки на учет в АО «Россельхозбанк»).

Данная информация является рекламой. Не является офертой.

Звонок по России бесплатный

Поддержка по вопросам ВЭД

8 800 100-0-100 | 8 800 200-78-70 | www.rshb.ru

АО «Россельхозбанк». Генеральная лицензия Банка России №3349 (бессрочная) от 12.08.2015.

МИРОВОЙ ТРИУМФ

«Сыр & Beer»



На чемпионате мира World Cheese Awards 2019 в Италии сыр «Пещерный» подмосковной сыроварни «Сыр & Beer» удостоен золотой медали в самой сложной группе твердых сыров. О пути к «сырному Оскару» рассказал клиент РСХБ, владелец сыроварни Вячеслав Ковтун.

– Как возникла идея создания вашего хозяйства?

– Вы знаете, совершенно случайно. Однажды встретил Олега Сироту на заправочной станции, разговорился с ним, и он меня убедил заняться изготовлением сыров. Родные и друзья поддержали, а так – все сам. Старшего сына подключил, у нас семья многодетная, так что все – мое подспорье. А сыну нравится самостоятельно зарабатывать – в семнадцать-то лет!

Я же до этого был профессиональным строителем. Мы с женой любили ездить по Европе, всегда привозили домой сыр. А потом доллар подорожал, сыр, естественно, тоже, а у нас семья большая, невыгодно стало там покупать. Решили сами делать для себя, а в 2016 году поняли, что пора расширяться.

– Много было трудностей?

– Да трудности и сейчас каждый день. На первых порах самоуверенности не хватало, конечно. Но наладилось: когда наконец начал опять крепко спать, понял, что все встало на рельсы.

– Сыроварня называется «Сыр & Beer». Вы и пиво варите?

– Да, это от моего хобби пошло – я раньше пиво варил, а теперь некогда. Все время на сыры уходит.

– С сыром «Пещерный» вы взяли золото на чемпионате мира World Cheese Awards 2019, где была представлена продукция около 4000 конкурсантов со всего мира.

– Это наш авторский сыр, сварен по собственной рецептуре. Мы гордимся каждым нашим сыром, доводим до совершенства. Конечно, очень приятно, когда все хотят купить твой продукт и так высоко оценивают! И не только соотечественники, но и жители Лондона, например, покупают и хвалят!

НАЗВАНИЕ КОМПАНИИ

Сыроварня «Сыр & Beer»

РЕГИОН

Московская область, г. Королев

КАТЕГОРИЯ ПРОДУКТОВ

Сыр и молочная продукция

ПРОДУКЦИЯ

Мягкие и твердые сыры по традиционной и авторской рецептуре, кисломолочные продукты

ХИТ

АССОРТИМЕНТА

Сыр «Пещерный», сваренный по авторской рецептуре

ШТАТ

Шесть человек



Хотим сделать хорошую, бодрящую, современную сыроварню с именем, чтобы она передавалась из поколения в поколение





Агротуризм может конкурировать по эффективности и рентабельности с морскими и горнолыжными курортами



ТРЕНДЫ

Сегодня сельский туризм развивается быстрыми темпами и становится все более востребованным на мировом рынке. И если для России он является относительно новым направлением, то, например, в Голландии и Франции его доля в структуре внутреннего турпотока достигает 20 %. Елена Батунова подчеркнула, что в Европе агротуризм обеспечивает сельхозпроизводителям до 40 % выручки. По оценке Ростуризма, объем потенциального спроса на услуги агротуризма в России составляет около 600 000 человек в год.

Уникальная культура, народные промыслы и фольклорные традиции, чистый воздух и красивая природа, натуральные продукты, домашняя атмосфера и неторопливый быт российской глубинки привлекают к нам путешественников со всего мира. И если для них сельский туризм – это повод вырваться из городской суеты и увидеть Россию, то для фермеров – возможность реализации своей продукции, источник дополнительного дохода, прибыльный семейный бизнес. По данным Минсельхоза РФ, сейчас в этой сфере работает более 1200 организаций, и их число ежегодно растет за счет грантов государства на поддержку местных инициатив граждан. В Белгородской, Ленинградской, Калужской, Калининградской и Тамбовской областях, Карелии, Чувашии и Адыгее, Подмосковье и Алтайском крае разработали целевые программы развития агротуризма.

НОВОЙ ТРОПОЙ

Эксперты убеждены, что для увеличения турпотока необходима децентрализация туристических маршрутов. Пора уходить от раскрутки основных направлений, нужно показывать все регионы. И в этом отношении сельские усадьбы, гостевые дома и базы отдыха в аутентичных деревнях с древней историей и чарующей природой – прекрасная альтернатива. Современный турист уже приелся пляжным отдыхом по системе «все включено». Он хочет выйти за стандартные рамки, увидеть и почувствовать что-то новое, пикантное и вкусное. Все большую популярность в мире и России приобретают гастрономический, винный и событийный туризм. Сейчас к ним взрывной интерес, и люди готовы ехать за тридевять земель, чтобы распробовать местные напитки и принять участие в самобытных праздниках. Приехав на Северный Кавказ, в Тыву или на Камчатку, европейцы очаровываются красотой первозданной природы, радушием жителей и навсегда влюбляются в местную кухню.

– Я готов протестировать новую бизнес-модель с помощью экосистемы РСХБ: очень интересно и актуально для нас, – говорит глава тульского КФХ «Медолина» Михаил Зубков. – Несколько лет назад взял в банке кредит на развитие, с тех пор хозяйство расширяется. Большой плюс работы с РСХБ – можно рассчитывать не только на финансовую помощь. Два года подряд участвовал в фестивале «СВОЁ» – отличная возможность найти своих покупателей, многие наш мед покупали. Заказов вперед еще собрал! Ну и в гости на пасеку пригласил. Сейчас развиваем сельский туризм – ждем на экскурсии.

В помощь агротуризму

Повысить рентабельность малого бизнеса в АПК без дополнительных инвестиций, по мнению РСХБ, фермерам поможет массовое развитие агротуризма. Цифровая экосистема банка Farming as a Service даст возможность аграриям автоматизировать решение первостепенных задач и позволит им раскрыть свой туристический потенциал.

Агротуризм – это мощный ресурс, который, как показывает мировой опыт, может конкурировать по эффективности и маржинальности с морскими и горнолыжными курортами. Одним из его преимуществ является то, что у него нет сезона. Село может принимать гостей круглый год. IT-платформа для фермеров РСХБ даст базовый набор для цифрового управления хозяйством и поможет им в продвижении услуг. С помощью современного инструмента банка они смогут самостоятельно предлагать свои органические товары и сувенирную продукцию широкому кругу клиентов. Новый сервис станет доступным для подписчиков уже с 2020 года.



– Почти 20 лет РСХБ является главным партнером фермеров и действительно хорошо знает их потребности. Экосистема объединит этот опыт с передовыми технологиями. Так как у малого бизнеса на селе ограничена возможность инвестиций в цифровую инфраструктуру, инновационная платформа РСХБ станет мощным импульсом для его цифровизации, – говорит директор Центра развития финансовых технологий РСХБ Елена Батунова.

Мини-сад на подоконнике

Вырастить фруктовое дерево из семени зимой вполне возможно. Но, естественно, не за три месяца, как обещают в рекламе. Для того чтобы получить полноценный куст, нужны годы. Впрочем, ускорить плодоношение можно даже в домашних условиях.



*Что может быть
вкуснее и безопаснее
нектаринов и персиков,
выращенных на своем
подоконнике!*

При размножении семенами фруктовые мини-деревья начинают плодоносить при комнатной температуре через семь-десять лет. Ускорить этот процесс возможно за счет грамотной посадки и правильного ухода. Прекрасно растут и плодоносят в контейнерах карликовые сорта нектаринов и персиков. Наполните цветочный горшок влажным компостом, утрамбуйте его, рассыпьте предварительно замоченные косточки по поверхности. Старайтесь распределить их равномерно. Косточки нужно заглубить немного в землю, чтобы они укоренились. Затем еще немного сухого компоста пропустите через сито и полностью закройте им посадочный материал. Обильно увлажните землю, поместив горшок в глубокий поддон с чуть теплой водой. Держите контейнер с косточками там до тех пор, пока вся вода не впитается. Как только это произойдет, наденьте на горшок чистый полиэтиленовый пакет. Поместите сеянцы в теплицу для рассады или в хорошо освещенное теплое место. Главное, чтобы на него не попадали прямые солнечные лучи.

Когда компост станет сухим – переставьте его в поддон с теплой водой. После появления всходов снимите пакет. Окопайте появившиеся из земли побеги и вытащите вместе с корнями. Пересадите их в просторный контейнер диаметром 35–45 сантиметров, предварительно положив на дно дренаж и заполнив компостом. Важно добавить в землю немного гравия – это сделает смесь рыхлой и хорошо дренируемой. Как только деревце пойдет в рост, установите опору. Если регулярно поливать в течение садового сезона и зимой, когда грунт становится сухим, то через год растение достигнет высоты 12–15 сантиметров. Карликовые нектарины и персики растут быстрее, если удобрять их раз в неделю с начала мая по сентябрь жидкой подкормкой. Благодаря этим нехитрым приемам вы сами не заметите, как ваши деревца начнут плодоносить прямо на подоконнике. Что может быть вкуснее и безопаснее нектаринов и персиков, выращенных своими руками в домашних условиях!

Лунный кален

ПОНЕДЕЛЬНИК

ВТОРНИК

27

28



3

Луна в Тельце

Благоприятный момент заложить на зимнее хранение цветочные клубни и луковицы.



4

Луна в Близнецах

Лучший период для посева и пересадки растений, рыхления грунта и внесения органики.



10

Луна в Деве

Успешна посадка лука, корнеплодов и луковичных цветов в закрытом грунте.



11

Луна в Деве

Наиболее подходящий период для зимней прививки фруктовых саженцев.



17

Луна в Стрельце

Хорошая пора для ухода, полива и подкормки комнатных растений.



18

Луна в Стрельце

Продуктивное время для высадки зеленных растений на подоконнике.



24

Луна в Рыбах

Пришло время удалить сухие, большие листья на комнатных растениях.



25

Луна в Рыбах

Успешен посев зеленных культур, пряных трав и специй на подоконнике.

дарь садовода на февраль 2020 года

СРЕДА	ЧЕТВЕРГ	ПЯТНИЦА	СУББОТА	ВОСКРЕСЕНЬЕ
29	30	31	 1 Луна в Тельце Подходящая пора для пересадки домашних и тепличных цветов.	 2 Луна в Тельце Самое время для борьбы с кладками вредителей на фруктовых деревьях.
 5 Луна в Близнецах Наиболее результативная пора для жидкой подкормки комнатных фруктовых деревьев.	 6 Луна в Раке Отличный день для окучивания, прореживания и мульчирования всходов.	 7 Луна в Раке Эффективна борьба с вредителями и болезнями культур, растущих на подоконнике.	 8 Луна во Льве Отлично подходит для размножения мини-деревьев семенами при комнатной температуре.	 9 Луна во Льве (полнолуние) Не следует тревожить растения и проводить какие-либо работы в саду и теплице.
 12 Луна в Весах Не следует тревожить растения и проводить какие-либо работы в саду и теплице.	 13 Луна в Весах Отличные результаты дает в этот день прививка семечковых растений.	 14 Луна в Скорпионе Загляните в подвал и проверьте сохранность зимних припасов корнеплодов.	 15 Луна в Скорпионе Стоит заняться снегозадержанием под фруктовыми деревьями в саду.	 16 Луна в Стрельце Наиболее подходящий момент для посева овощей и зелени в зимних теплицах.
 19 Луна в Козероге Следует заняться заготовкой удобрений и семян для нового садового сезона.	 20 Луна в Козероге Наилучший день для посадки укропа, редиса, лука-порей, шпината и руколы.	 21 Луна в Водолее Рекомендуются рыхление почвы и борьба с надземными вредителями.	 22 Луна в Водолее Благоприятный день для удаления веток с кладками насекомых, которые зимуют.	 23 Луна в Рыбах (новолуние) Неблагоприятный период для работы в теплице, домашнем огороде и саду.
 26 Луна в Овне Неблагоприятный период для работы в теплице, домашнем огороде и саду.	 27 Луна в Овне Хорошее время для заготовки варений и компотов из поздних сортов яблок и груш.	 28 Луна в Тельце Очень эффективна зимняя подкормка садовых деревьев с помощью льда.	 29 Луна в Тельце Следует укрыть снежным покровом посадки многолетников.	

Готовимся к переезду на село



РСХБ приступил к льготному кредитованию жителей села. В банк поступили первые обращения клиентов в рамках госпрограммы «Комплексное развитие сельских территорий», предусматривающей выдачу льготной сельской ипотеки и потребительского кредита без обеспечения.

Госпрограмма «Комплексное развитие сельских территорий» вступила в действие в 2019 году. Только за первый день в Россельхозбанк поступило более 70 обращений клиентов за получением кредитов на сумму 100 миллионов рублей.

СЕЛЬСКАЯ ИПОТЕКА

Заявку на получение льготной сельской ипотеки в РСХБ по ставке до 3 % годовых может подать любой гражданин страны в возрасте от 21 до 75 лет на момент полного исполнения долговых обязательств. Сумма выдаваемого на срок до 25 лет кредита находится в диапазоне от 100 000 до 3 миллионов рублей (для Ленинградской области и Дальневосточного федерального округа – 5 миллионов рублей), при этом первоначальный взнос начинается от 10 %. На кредитные средства клиенты банка смогут приобрести земельный участок, расположенный на сельских территориях, и построить на нем жилой дом по договору подряда. Можно также построить или завершить строительство жилого дома по договору подряда на имеющемся в собственности земельном участке, приобрести готовый или строящийся объект недвижимости или объект недвижимости с земельным участком, расположенный на сельских агломерациях.

– Развитие сельских территорий – важная задача, которая стоит перед Россельхозбанком. Мы ожидаем, что новый льготный кредит банка будет очень востребован сельскими жителями, – подчеркнула первый заместитель Председателя Правления РСХБ Ирина Жачкина.

ПОТРЕБИТЕЛЬСКИЙ КРЕДИТ БЕЗ ОБЕСПЕЧЕНИЯ

В 2019 году в продуктовой линейке Россельхозбанка появился еще один финансовый инструмент, который позволит значительно улучшить условия жизни людей на селе и благоустроить им свои домовладения. В рамках участия РСХБ в Государственной программе «Комплексное развитие сельских территорий», утвержденной Правительством России на 2020–2025 годы, жители села теперь могут получить потребительский кредит без обеспечения по ставке до 5 % годовых.

Льготный кредит позволит клиентам с постоянной регистрацией на сельских агломерациях в возрасте от 23 до 65 лет получить денежные средства в сумме до 250 000 рублей. Жителям Дальневосточного федерального округа и Ленинградской области – до 300 000 рублей. Потребительский кредит без обеспечения по льготной ставке до 5 % годовых выдается на срок до 60 месяцев. Погашение возможно дифференцированными или аннуитетными платежами. При желании клиента можно будет осуществить полное или частичное досрочное погашение кредита без комиссий.

На заемные средства жители села смогут приобрести и произвести монтаж оборудования для обеспечения своих хозяйств электро- и водоснабжением, водоотведением, отоплением и газоснабжением по договорам подряда, заключенным с организациями – исполнителями работ. Также условия кредита позволят отремонтировать жилые дома (помещения) по договорам подряда.



**Сельская ипотека
и потребительский
кредит по льготной
ставке до 5 % годовых,
безусловно, станут
хорошим шансом
для многих людей
приобрести
недвижимость
и существенно повысить
качество своей жизни**

– В настоящее время сеть Россельхозбанка охватывает две трети сельского населения. В текущем году перед РСХБ как опорным банком агропромышленного комплекса стоит важнейшая задача – улучшение жилищных условий сельского населения, – отметила директор департамента розничного бизнеса РСХБ Ольга Шведова. – Ипотека по льготной ставке станет хорошим шансом приобрести недвижимость для многих жителей села, а потребительский кредит позволит благоустроить им свои домовладения и существенно улучшить качество жизни.





РоссельхозБанк

от
2,7%
Годовых¹

Ипотечный кредит на строительство и покупку жилья на селе

Кредиты предоставляются на объекты недвижимости, расположенные на сельских территориях (сельских агломерациях)² в том числе: на приобретение жилого помещения или жилого дома с земельным участком по договору купли-продажи/ договору участия в долевом строительстве /договору уступки прав требования по указанному договору; на строительство жилого дома на земельном участке, находящемся в собственности у заемщика, в том числе на завершение ранее начатого строительства жилого дома по договору подряда с подрядной организацией³; на приобретение земельного участка и строительство на нем жилого дома по договору подряда с подрядной организацией. Ипотечный кредит в рамках настоящей программы может быть предоставлен Заемщику только один раз. Сумма кредита – от 100 тыс. рублей до 5 млн рублей включительно в зависимости от расположения объекта недвижимости. Срок действия решения АО «Россельхозбанк» – 60 календарных дней. Срок кредита – 25 лет включительно.

¹ Процентная ставка составляет от 2,7% годовых. Процентная ставка действует при условии оформления договора личного страхования. В случае отказа от личного страхования ставка составит 3% годовых.

² Сельские территории – сельские поселения или сельские поселения и межселенные территории, объединенные общей территорией в границах муниципального района, сельские населенные пункты, рабочие поселки, входящие в состав городских округов (за исключением городских округов, на территории которых находятся административные центры субъектов Российской Федерации), городских поселений и внутригородских муниципальных образований г. Севастополя. Перечень таких сельских населенных пунктов, рабочих поселков на территории субъекта Российской Федерации определяется высшим исполнительным органом государственной власти субъекта Российской Федерации или органом исполнительной власти субъекта Российской Федерации, уполномоченным высшим исполнительным органом государственной власти субъекта Российской Федерации (далее – орган исполнительной власти). В указанное понятие не входят внутригородские муниципальные образования гг. Москвы и Санкт-Петербурга, а также муниципальные образования и городские округа Московской области.

Сельские агломерации – сельские территории, а также поселки городского типа, рабочие поселки, не входящие в состав городских округов, и малые города с численностью населения, постоянно проживающего на территории, не превышающей 30 тыс. человек. Перечень сельских агломераций на территории субъекта Российской Федерации определяется в соответствии с приложением № 11 к государственной программе Российской Федерации «Комплексное развитие сельских территорий», утвержденной постановлением Правительства Российской Федерации от 31.05.2019 № 696 «Об утверждении государственной программы Российской Федерации «Комплексное развитие сельских территорий» и о внесении изменений в некоторые акты Правительства Российской Федерации». В указанное понятие не входят внутригородские муниципальные образования гг. Москвы и Санкт-Петербурга, а также муниципальные образования и городские округа Московской области.

³ Подрядные организации и договоры подряда должны соответствовать требованиям Банка.

Более подробную информацию об условиях предоставления «Ипотечного кредита с льготной процентной ставкой для граждан Российской Федерации на строительство (приобретение) жилого помещения на сельских территориях» можно получить по первому требованию в подразделениях АО «Россельхозбанк», а также на официальном сайте www.rshb.ru и по телефону 8 800 100-0-100. Данная информация является рекламой. Не является офертой. Информация действительна на 01.01.2020.

Звонок по России бесплатный

8 800 100-0-100 | www.rshb.ru

АО «Россельхозбанк». Генеральная лицензия Банка России №3349 (бессрочная) от 12.08.2015.

Лучшее из России на «Зеленой неделе»

Россия представит масштабную экспозицию на международной выставке-ярмарке «Зеленая неделя – 2020» в Берлине (ФРГ). Концепция национальной экспозиции предусматривает демонстрацию достижений отечественного АПК и разнообразие продовольственной продукции, отвечающей мировым стандартам безопасности и экологичности.



«Зеленая неделя» (International Green Week Berlin) является одним из главных мировых событий в сфере пищевой промышленности, сельского хозяйства и садоводства. В этом году она пройдет в Берлине уже в 85-й раз. Наша страна представит на выставке единую масштабную экспозицию площадью свыше пяти тысяч квадратных метров, организованную Минсельхозом России совместно с РЭЦ. 18 регионов страны презентуют на ней свою лучшую сельскохозяйственную и продовольственную продукцию – хлебобулочные и кондитерские изделия, рыбу и морепродукты, овощи и фрукты, растительное масло, мед, вино и другие товары. Помимо регионов, свою продукцию представят порядка 250 отечественных компаний.

На полях форума также будет организована ресторанная зона, на которой запланировано проведение гастрономических мероприятий и дегустаций, а также зона Russian Food Market, где посетители выставки смогут приобрести продукцию российских производителей. Работа экспозиции будет сопровождаться большой концертной программой с выступлениями наших творческих коллективов.

Участие в крупнейшей международной продовольственной выставке позволит продемонстрировать достижения отечественного АПК и будет способствовать установлению взаимовыгодного сотрудничества между российскими производителями и покупателями сельскохозяйственных товаров со всего мира.



Участие в крупнейшей международной продовольственной выставке способствует установлению взаимовыгодного сотрудничества между российскими производителями и покупателями со всего мира



Из Татарстана НА ДАЛЬНИЙ ВОСТОК

Экологичные и полезные продукты под брендом «Гудакен» известны далеко за пределами татарстанского села Осиново. Свежее мясо птицы, полуфабрикаты, колбаски и купаты фермерского хозяйства Кадэрии Лотфуллиной востребованы не только у жителей Зеленодольского района и Казани, но и у оптовиков из соседних регионов и Москвы. Высокое качество и доступные цены привлекают покупателей даже с Дальнего Востока.

ПОЛНЫЙ ЦИКЛ

КФХ Кадэрии Лотфуллиной включает замкнутый цикл производства – от инкубации и забоя до переработки и реализации. С начала 2000-х годов рачительная хозяйка выращивает гусей, цыплят, бройлерных уток, индеек, мулардов (гибридов индоутки) и уток пекинской породы. Пять лет назад фермер открыла новое направление – производство полуфабрикатов из мяса птицы. Котлеты, пельмени и манты лепят вручную, так что они ничем не уступают домашним. Свежие продукты прямиком идут на кухню фирменного кафе и в свои магазины в Осиново и Казани. Отсюда – доступные цены. В начале этого года Кадэрия запустила производство копченостей в вакуумной упаковке, которые также быстро нашли своего покупателя.

БОЛЬШОЙ ВЫБОР МЯСА ПТИЦЫ

Многие жители Зеленодольска и Казани специально приезжают в фирменные магазины Лотфуллиной за свежим мясом и деликатесами из гуся, индейки, утки и курицы. Их привлекают не только более низкие, чем в городе, цены, но и высокое качество товаров. Продукция Лотфуллиной сертифицирована по стандарту «Халяль» – фермерское хозяйство соблюдает все необходимые требования к выращиванию и убою птицы.

– Наши полуфабрикаты и мясо птицы пользуются большим спросом у оптовиков, которые приезжают за ними практически со всего Поволжья, – говорит Кадэрия Минетуллинова. – Выращенные в хозяйстве утки и гуси также идут в столицу нашей страны и даже на Дальний Восток – на новогодние столы жителей далекого от Татарстана региона. Гусь с яблоками, черносливом и гречкой получается таким вкусным, что пальчики оближете!



КАДЭРИЯ ЛОТФУЛЛИНА,
глава КФХ, Татарстан:

– Наши продукты представлены в фирменном магазине в Казани, на улице Сибирский Тракт, дом 11. Прочувствовать особую атмосферу кафе «Гудакен» и отведать вкусные мясные блюда и выпечку вы можете ежедневно по адресу: село Осиново, улица Юбилейная, дом 376. Чтобы сделать заказ на отгрузку свежего мяса птицы и полуфабрикатов, а также зарезервировать банкетный зал в кафе, звоните по телефону +7 (966) 240-04-44.

Добро пожаловать к нам в гости!

ВКУСНО И СЫТНО

Фермерское кафе «Гудакен» с банкетным залом и игровой комнатой для детей открылось в Осиново всего год назад, но уже стало популярным. Свидетельство тому – благодарные отзывы в социальных сетях и растущее число резервов на банкеты. По словам постоянных гостей, секрет его популярности прост: стильный интерьер, разнообразное меню, хорошее обслуживание и самое главное – вкусная домашняя еда. Будучи в столице Татарстана, обязательно съездите на обед или ужин в это уютное кафе, советуют гурманы. От Казани – всего 22 километра на автобусе или машине.

В кафе для приготовления блюд используют только натуральные продукты собственного фермерского хозяйства. «Гудакен» славится большим ассортиментом блюд. Технологи постоянно расширяют меню, растет и число резервов на банкеты. Два просторных зала вместят и родственников юбиляра, и маленьких гостей юного именинника. Есть доставка еды на дом. Все как в лучших столичных заведениях!

ПИРОГИ НА ЗАКАЗ И С ДОСТАВКОЙ

Еще одна изюминка ИП ГКФХ Лотфуллиной – свежая выпечка из своей мини-пекарни. Уж на что сельские женщины мастера печь пироги, однако многие заказывают их у Кадэрии. Те, кто хоть раз попробовал ее фирменный сметанник, лимонник, губадью, трехслойный пирог с курагой, черносливом и лимоном, зур бэлеш и эчпочмаки из утки и гуся, сразу становятся постоянными покупателями. Несмотря на то что супермаркет находится рядышком, многие жители поселка предпочитают хлеб и пироги Кадэрии. Почему? Ответ все тот же: очень вкусно, доступно по цене и большой выбор.





РоссельхозБанк

ОТ
7,5%
ГОДОВЫХ*



Создай новогоднее настроение!

Специальные процентные ставки по потребительским кредитам

Потребительские кредиты без обеспечения в рамках специального предложения «Новогоднее» предоставляются на любые цели** гражданам РФ в возрасте до 65 лет включительно (на момент возврата кредита) в рублях РФ на срок до 5 лет включительно (для физических лиц, получающих заработную плату на счет в АО «Россельхозбанк», «надежных» клиентов АО «Россельхозбанк», работников бюджетных организаций – на срок до 7 лет включительно). Сумма кредита – от 30 тыс. рублей до 3 млн рублей включительно.

Процентные ставки составляют от 7,5%* до 11,5% в зависимости от срока кредита и категории клиента (предложение действует до 01.03.2020). Процентные ставки применяются при условии оформления договора страхования. При отказе от страхования применяется надбавка +5,5%.

* Ставка 7,5% годовых применяется при сроке кредита свыше 12 мес. и до 84 мес. (включительно) для отдельных категорий клиентов АО «Россельхозбанк».

** Не запрещенные законодательством РФ.

Более подробную информацию о размере процентных ставок и об офисах, на которые распространяется действие условий предоставления кредита на срок свыше 5 лет, уточняйте в офисах АО «Россельхозбанк».

Данная информация является рекламой. Не является офертой. Информация действительна на 11.12.2019.

Звонок по России бесплатный

8 800 100-0-100 | www.rshb.ru

АО «Россельхозбанк». Генеральная лицензия Банка России №3349 (бессрочная) от 12.08.2015.

К началу XX столетия по темпам развития, числу кооперативов и пайщиков Российская империя занимала первое место в мире. В 1917 году по стране работали 50 000 сельско-хозяйственных потребительских и кредитных кооперативов, товариществ, артелей, союзов и первичных обществ. В них числилось 14 миллионов крестьянских подворий. Такого охвата не было ни в одной стране на Земле.

СЕЛЬСКАЯ КООПЕРАЦИЯ: от истоков до наших дней



ВО ГЛУБИНЕ СИБИРСКИХ РУД

Принято считать, что у истоков кооперативного движения как нового явления в мировой экономике стояли английские ремесленники из небольшого селения под Лондоном, которые в 1844 году объединились с целью производства «доброкачественных продуктов по справедливым ценам». Однако это не так. Первый в мире кооператив на селе был создан в Российской империи – в глубине сибирских руд стараниями декабристов и намного раньше британских ткачей.

Точкой отсчета истории сельскохозяйственной кооперации стал 1827 год, когда в Сибири был основан первый в мире сельскохозяйственный кооператив со всеми присущими ему теперь признаками, в том числе уставом и многоукладной хозяйственной деятельностью. Его образовали сосланные в Читинский острог декабристы. Терминов «потребкооперация» и «кооператив» тогда еще не придумали, и первопроходцы назвали свое хозяйство «артель». Так в старину на Руси называли объединения ремесленников. Члены новой артели разрабатывали целину, разбивали парники и огороды, создавали швейные, переплетные, слесарные и токарные мастерские. Помимо этого, артель предоставляла всем нуждающимся займы под небольшие проценты.

РОДОМ ИЗ ДАРОВИТОГО

Официально первый устав сельскохозяйственного кооператива в России утвержден после аграрной реформы императора Александра II, который своим манифестом от 1861 года отменил крепостное право. Пионером кооперативного движения стали братья Владимир и Святослав Лугинины из села с символическим названием Даровитое Костромской губернии. Помещики разработали устав ссудно-сберегательного товарищества и подали его на высочайшее утверждение. В 1865 году императорской подписью он был согласован и дал старт развитию сельской кооперации.

Как известно, в России долго запрягают, но быстро ездят. Соседи-помещики сначала присматривались и изучали новый опыт, а когда оценили все его преимущества, быстро включились, и уже через три десятилетия наша страна опережала передовые европейские страны по развитию сельской кооперации. За 1865–1904 годы было образовано 1604 крестьянских потребительских общества в 40 губерниях. В 1908 году в Москве состоялся I съезд кооперативных обществ. Новый импульс развитию кооперации дали столыпинские реформы, когда был объявлен курс на создание дворовых земледельческих хозяйств.

ПРИ СССР

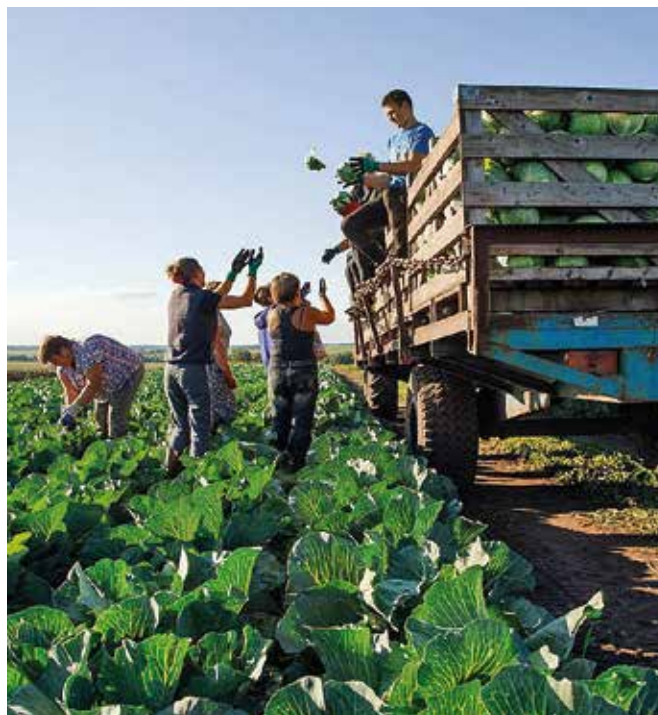
После Октябрьской революции частная собственность на землю и право на средства производства отменяются, и все формы кооперации упраздняются. В 1921 году издается декрет «О сельскохозяйственной кооперации» и создается Всероссийский союз сельхозкооперации (Сельскосоюз). Заново начинают создавать коммуны, товарищества и артели по совместной обработке сельхозземель и реализации продукции. К 1925 году было 55 000 сельских кооперативов. В 30-е годы они все ликвидируются и создаются колхозы.

Возрождение кооперативного движения началось в 1988 году, когда был принят закон «О кооперации в СССР». Он способствовал развитию различных форм хозяйствования, и через год было создано более 8500 сельских кооперативов. В 1995 году вступил в силу федеральный закон «О сельскохозяйственной кооперации». Новый документ включил кооперацию на селе в перечень организационно-правовых форм предприятий.



НОВОЕ ВРЕМЯ

Развитие сельской кооперации активизировалось с началом национального проекта «Развитие АПК», который в 2008 году был преобразован в госпрограмму развития сельского хозяйства. Основным оператором стал Россельхозбанк. В рамках этого нацпроекта и госпрограммы РСХБ создал специальные продукты на льготных условиях, которые до сих пор успешно реализуются.



По следам наших публикаций



«Сельский ХозяинЪ» продолжает рассказывать о героях прошлых материалов, их дальнейшей судьбе и о том, какие изменения произошли в бизнесе после выхода статьи в нашем журнале. В этом выпуске – история предпринимателей из Калининградской области.



**Благодаря
льготной
прави-
тельственной
программе
и поддержке
РСХБ
обновили
машинно-
тракторный
парк**

Трудно поверить, но с момента публикации в журнале «Сельский ХозяинЪ» о нашем хозяйстве прошло более пяти лет. За это время мы добились многого – увеличили сельхозугодья, отремонтировали складские помещения. Сейчас у нас в собственности 2917 гектаров земельных участков, 1975 гектаров из которых – посевные площади. Существенно обновили машинно-тракторный парк, при поддержке Россельхозбанка, с которым успешно сотрудничаем с 2008 года, и благодаря льготной правительственной программе провели реконструкцию овощехранилища, построили новый склад для семян, приобрели технику – два трактора, комбайн, погрузчик, а также закупили современное сельхозоборудование – два культиватора, три сеялки, три плуга, опрыскиватель, разбрасыватель и культиватор. Выращенный урожай пользуется большим спросом. Со сбытом проблем нет, так как мы работаем с надежными и давними партнерами, с которыми у нас сложились доверительные отношения.

Сестры Лина и Рита
Вильт, герои рубрики
«Рецепт успеха»
(«Сельский ХозяинЪ»
№ 3, 2014),
Калининградская
область



Поставили себе планку: в ближайшей перспективе посевную площадь довести до 3000 гектаров. Думаем еще увеличить сельхозугодья под зерно и нарастить производство масличных культур. С этой целью участвуем в аукционах по продаже земли. В 2019 году впервые посадили сою. Это очень перспективная и маржинальная агрокультура. У нас сейчас в обработке около 700 гектаров неосвоенных площадей, мы планируем нарастить посев и сбор бобовых. Также в планах и дальше расширять техпарк: приобрести экскаватор, культиватор, комбайн и еще один погрузчик.

После выхода статьи мы получили много хороших отзывов от наших партнеров и клиентов. Люди говорили, что очень важно рассказывать начинающим фермерам о своем положительном опыте, заряжать молодежь позитивом и верой в себя. Рядом с нами сегодня трудятся наши дети: Дмитрий – дипломированный агроном, Ирина – квалифицированный бухгалтер. Уверены, что любовь к своему делу и поддержка близких помогут нам достичь новых высот. Подрастающее поколение – внуки – тоже думает связать свою жизнь с сельским хозяйством. Вместе с сотрудниками РСХБ помогаем детскому дому «Колосок» в Багратионовске. Привозили ребятам экологически чистую продукцию, выращенную в своем хозяйстве, – картофель и яблоки. Нам не безразлична судьба детей, и мы искренне отдаем им свою заботу. Также мы оказываем посильную помощь нашему муниципалитету – выступаем спонсорами всех проводимых социальных мероприятий в районе.

Сестры Вильт – пионеры фермерского движения в Калининградской области. В своей статье они поделились опытом создания успешного семейного КФХ по выращиванию рапса, зерновых и картофеля



РоссельхозБанк



Кредит Микро АПК - быстрое решение для фермеров

Целевое использование кредита: пополнение оборотных средств; цели, не запрещенные законодательством Российской Федерации, связанные с проведением сезонных работ, в соответствии с перечнем, утвержденным Минсельхозом России, в том числе в соответствии с требованиями Постановления № 1528¹. Требования к заемщикам: юридическое лицо, в т.ч. крестьянское (фермерское) хозяйство (далее – КФХ), зарегистрированное в статусе юридического лица²; индивидуальный предприниматель, в т.ч. ИП – глава КФХ. Сумма кредита: от 100 000 рублей включительно до 5 000 000 рублей включительно. Срок кредитования: до 12 месяцев включительно. Минимальный срок рассмотрения заявления на кредит: 3 календарных дня с момента предоставления полного пакета документов. Порядок уплаты процентов: ежемесячно. Досрочный возврат кредита (полный/частичный): без комиссии. Обеспечение: жилая недвижимость, земельные участки, в т.ч. с/х назначения, транспортные средства, оборудования, гарантия акционерного общества «Федеральная корпорация по развитию малого и среднего предпринимательства» (АО «Корпорация «МСП») или банковская гарантия, выдаваемая МСП Банком (Акционерное общество «Российский Банк поддержки малого и среднего предпринимательства» (АО «МСП Банк»)), поручительство. Страхование: страхование в пользу АО «Россельхозбанк» залогового обеспечения от рисков утраты имущества или его повреждения. Требования по переводу и поддержанию чистых кредитовых оборотов: обязательным является поддержание чистых кредитовых оборотов по счетам, открытым в АО «Россельхозбанк».

¹ Постановление Правительства РФ от 29.12.2016 N 1528 (ред. от 26.04.2019) «Об утверждении Правил предоставления из федерального бюджета субсидий российским кредитным организациям, международным финансовым организациям и государственной корпорации «Банк развития и внешнеэкономической деятельности (Внешэкономбанк)» на возмещение недополученных ими доходов по кредитам, выданным сельскохозяйственным товаропроизводителям (за исключением сельскохозяйственных кредитных потребительских кооперативов), организациям и индивидуальным предпринимателям, осуществляющим производство, первичную и (или) последующую (промышленную) переработку сельскохозяйственной продукции и ее реализацию, по льготной ставке, и о внесении изменений в пункт 9 Правил предоставления и распределения субсидий из федерального бюджета бюджетам субъектов Российской Федерации на возмещение части затрат на уплату процентов по кредитам, полученным в российских кредитных организациях, и займам, полученным в сельскохозяйственных кредитных потребительских кооперативах.

² Кроме сельскохозяйственных потребительских кооперативов; сельскохозяйственных производственных кооперативов; кредитных потребительских кооперативов, включая сельскохозяйственные кредитные потребительские кооперативы; гарантийных фондов (юридических лиц, одним из учредителей которого является субъект Российской Федерации или орган местного самоуправления и основным видом деятельности которого является предоставление поручительства по кредитным сделкам субъектов малого и среднего предпринимательства); государственных и муниципальных унитарных предприятий.

Данная информация является рекламой. Не является офертой.

Звонок по России бесплатный

8 800 100-0-100 | www.rshb.ru

АО «Россельхозбанк». Генеральная лицензия Банка России №3349 (бессрочная) от 12.08.2015.

РСХБ:

КЛЮЧЕВЫЕ ЦЕЛЕВЫЕ ПОКАЗАТЕЛИ

2,28 **+ 5,6 %**
трлн рублей

совокупный
кредитный
портфель

1,82 **+ 5 %**
трлн рублей

кредитный
портфель
юридических лиц

1,35 **+ 11 %**
трлн рублей

кредитный
портфель
в сегменте АПК

1,16 **+ 21 %**
трлн рублей

выдано
аграриям

455,3 **+ 7,9 %**
млрд рублей

кредитный
портфель
физических лиц

232 **+ 20 %**
млрд рублей

выдано льготных
кредитов
по ставке не выше
5 % годовых

Данные на 1 декабря 2019 года
Источник: www.rshb.ru



Агрофирма «Вятские зори»

ПОКУПАЙ ТАТАРСТАНСКОЕ!

Наше хозяйство находится в 30 километрах от г. Елабуги
в экологически чистом районе.

Вся продукция предприятия проходит тщательный контроль
качества от самого начала производства до поступления
продукта покупателю с получением всех необходимых
документов соответствия качеству. В выращивании овощей
применяются самые современные методы и технологические
решения, а также оборудование и техника ведущих мировых
производителей.

В основной ассортимент входят: морковь, капуста,
картофель, свекла, пекинский салат, цветная капуста, брокколи.

Адрес: Республика Татарстан, Елабужский район,
деревня Большой Шурняк.

Тел.: +7855579-90-90,
+7965615-95-55,
+7855277-26-27.

Адрес электронной почты: vyat-zori@mail.ru

Сайт: www.tat-ovoschi.ru



Навстречу НОВОМУ СЕЗОНУ

Мы продолжаем цикл публикаций в помощь начинающим садоводам. Из этой статьи вы узнаете, какой инвентарь понадобится для подготовки почвы и посадочных работ ранней весной. Выбор инструментария – одно из важных дел в садоводстве, а зима – самый подходящий для этого момент.

Во-первых, есть свободное время, потому что не сезон. А второе следует из первого – сейчас в магазинах на все садовые товары цены намного ниже, чем весной и летом. Первым делом нужно приобрести вилы, лопаты и грабли. Несмотря на то что на дворе XXI век, без этих приспособлений не обойтись. Эти первобытные инструменты дожили до наших дней, потому что для прокопки грядок и лунок, переворачивания влажного и рыхлого грунта, разбивки слипшихся комьев и разросшихся корней многолетних сорняков человечество так и не придумало более умного гаджета, чем ручные вилы и рубцовая лопата.

Эти инструменты – незаменимые помощники и при погрузке на тачку компоста и навоза, а затем внесения столь ценных для сада и огорода органических удобрений в землю. Тачку для перевозки в том числе почвы, саженцев и удобрений можно сделать своими руками, а вот мотыгу лучше купить. При выборе этого инвентаря смотрите, чтобы он обязательно был из крепкого металла – так он прослужит долго – и чтобы имел высокие плечики и острое лезвие, присоединенное к длинному черенку под прямым углом. Иначе вы не сможете срезать сорную траву рубящим способом и будете вынуждены вечно наклоняться и подбирать позу под каждый росток. При этом всякий раз рискуя срезать свои растения и вытягивать сорняки, а не рубить их под корень, из-за чего уже через день-два они опять пойдут в рост во вред вашим всходам.

Для выкапывания сорняков с глубокими корнями и рыхления земли вокруг приствольных корней деревьев, особенно недавно высаженных, вам понадобятся вилы с крепкими зубцами. При выборе граблей также нужно обратить внимание на зубчатость насадки, а еще на рукоятку (она должна быть удобной и подходить под вашу руку) и вес инструмента. Выбирайте наиболее тяжелые грабли с параллельными зубцами. Они будут идеально выравнивать грунт и отскакивать от него, даже если земля мокрая и глинистая.



Во время обрезки и прореживания вам не обойтись без садовых ножей, секаторов и совка. Садовый совок необходим для борьбы с сорняками с глубокими корнями. Берите с длинным и острым концом. А еще вам понадобятся такие орудия, как лейка, садовая бочка и shredder для переработки древесной массы. Измельченные обрезки фруктовых деревьев и ягодных кустов – отличный экологический компост для защиты от болезней растений и обогащения почвы в саду.

*Измельченные через shredder обрезки
фруктовой древесины – отличный
экологический компост
для обогащения почвы в саду*





Их судьба

в наших руках

Амурский тигр – один из самых малочисленных подвидов семейства кошачьих. Он находится на грани исчезновения и занесен в Красный список Международного союза охраны природы и в Красную книгу России. Делая покупки с помощью одноименной платежной карты РСХБ, каждый день миллионы клиентов банка участвуют в кампании по защите этих уникальных особей дикой природы.

Россияне получили возможность внести свой вклад в дело сохранения и увеличения популяции редких зверей благодаря совместной программе Центра «Амурский тигр» и РСХБ «Их судьба в наших руках». В рамках нее выпускаются кредитные и дебетовые карты «Амурский тигр», при использовании которых банк перечисляет определенный процент от своих доходов на спасение одного из самых красивых хищников на планете. При этом средства клиентов на благотворительность не расходуются.

ВОТ ЭТО ЦИФРЫ!

Этот проект реализуется с 2014 года, и сейчас уже более 4,3 миллиона человек используют платежные карты «Амурский тигр». Всего за время действия кампании РСХБ перечислил почти 70 миллионов рублей на усиление борьбы с браконьерством, техническое оснащение служб охотничьего надзора и охрану окружающей среды.

– Амурского тигра невозможно защитить «в вакууме». Поэтому все наши проекты направлены на поддержку как самого тигра, так и его кормовой базы – копытных животных, а также леса, служащего домом для зверей и кормильцем для людей, проживающих в ареале хищника, – говорит генеральный директор Центра «Амурский тигр» Сергей Арамилев. – РСХБ является давним партнером Центра, и его вклад в дело защиты экосистемы юга Дальнего Востока трудно переоценить. Уверены, что впереди нас ждут еще долгие годы совместной работы.

ЛАЙФХАК

Стать участником благотворительной программы «Их судьба в наших руках» очень просто: для этого достаточно обратиться в любой офис РСХБ и оформить карту «Амурский тигр». Она является универсальным и удобным финансовым инструментом, принимается во всех странах в торговых-сервисных предприятиях сети обслуживания платежных систем «Мир» и MasterCard. При этом, совершая операции оплаты покупок картой, вы поможете защитить и сохранить самых больших кошек, живущих в тайге.





РоссельхозБанк

ОТ
9,4%
ГОДОВЫХ*



Не переплачивай!

Рефинансируй действующий ипотечный кредит

Кредиты на рефинансирование действующих ипотечных кредитов, полученных ранее на приобретение квартиры на первичном и вторичном рынках недвижимости, а также на приобретение жилого дома с земельным участком (в том числе таунхауса), предоставляются физическим лицам в рублях Российской Федерации на срок не более 30 лет.

Процентные ставки составляют от 9,40%* годовых (предложение действует до 01.10.2019 включительно). Сумма кредита – от 100 тыс. рублей до 20 млн рублей включительно в зависимости от предоставляемого в залог объекта недвижимости. Срок действия решения АО «Россельхозбанк» – 60 календарных дней. Процентные ставки действуют при условии оформления договора личного страхования. В случае отказа от личного страхования ставка увеличивается на 1 процентный пункт. До регистрации ипотеки в пользу АО «Россельхозбанк» процентная ставка увеличивается на 2 процентных пункта.

* В зависимости от условий предоставления кредитного продукта. Более подробную информацию об условиях предоставления специальных ставок можно получить при личном обращении в подразделениях АО «Россельхозбанк», а также на официальном сайте www.rshb.ru и по телефону 8 800 100-0-100.

Данная информация является рекламой. Не является офертой.

Звонок по России бесплатный

8 800 100-0-100 | www.rshb.ru

АО «Россельхозбанк». Генеральная лицензия Банка России №3349 (бессрочная) от 12.08.2015.

От двух цыплят до стада коров



Бывшая горожанка Татьяна Жукова успешно занимается кролиководством, птицеводством, козоводством, разведением КРС и переработкой молока. Фермер новой волны твердо убеждена, что малым формам хозяйствования для развития и выхода без посредников к конечному потребителю нужно объединиться в кооперативы.

БУДУЩЕЕ – ЗА КООПЕРАТИВАМИ

Кролики Жуковой неоднократно участвовали в выставках в Тульской и соседних областях и приносят хозяйке все новые и новые грамоты. С 2010 года Татьяна сама организовала несколько кролиководческих выставок. Три года назад она купила заброшенный молочный комплекс под Тулой и уже год работает с прибылью. Из своего парного молока хозяйка делает на реализацию кефир, сметану, масло, а также сыр. А еще разводит племенных кур. Кроме того, она принимает активное участие в работе Ассоциации крестьянско-фермерских хозяйств региона.

– Мы развиваем сразу несколько направлений агробизнеса и сами реализуем свою продукцию. Все это проще и эффективнее делать в рамках сельского кооператива. Да и с реализацией было бы проще, ведь каждое КФХ и ЛПХ не может обеспечивать требования магазинов и завозить в определенный день конкретный список продуктов, – говорит Татьяна Анатольевна. – Идею кооперирования давно обсуждаем, но в силу занятости двигаемся к ней медленнее, чем хотелось бы. Уверена, что для небольших хозяйств за кооперативами будущее.





ТАТЬЯНА ЖУКОВА,
глава КФХ,
Тульская область:

– В Россельхозбанке обслуживаюсь уже более трех лет. У меня открыт здесь расчетный счет, на который были перечислены средства по гранту. Сейчас им пользуюсь, когда есть необходимость отгружать товар в другие регионы. Все четко и без задержек – меня такая схема работы очень устраивает. Недавно задумались о возможности кредитования и рассматриваем именно этот банк: здесь много программ, подходящих под наши, фермерские нужды! Заинтересовала программа «Кредит на приобретение молодняка сельскохозяйственных животных под его залог» – отличная возможность увеличить поголовье стада.

ОТ ДАЧНИЦЫ ДО ФЕРМЕРА

У Татьяны Анатольевны ферма кроликов, коз и племенное стадо кур 11 пород. Не так давно завела еще и молочное стадо КРС. А по диплому – скорняк. Собственно, с профессии и начался ее путь в агробизнес. Сразу после окончания училища она начала шить шубки. Шкурки сначала покупала, потом решила обеспечивать себя сама и завела кроликов на даче под Тулой. Мяса столько съесть было невозможно – поэтому стали продавать. Реализовывали и крольчат на разведение. В это время в семье появились дети, поэтому завели козочку и кур. Вот так и началось превращение городской жительницы в фермера.

Долгое время Татьяна продолжала шить шубки и заниматься кролиководством. Не бросает это дело и сейчас. Спрос на качественные натуральные детские шубки не маленький, а процесс изготовления очень увлекательный. На одной из кролиководческих выставок коллеги предложили подать заявку на государственный грант и развиваться дальше. На тот момент Татьяна Анатольевна уже была опытным кролиководом – поголовье не опускалось ниже 350–400 животных, представление о том, как вести хозяйство, и знание всех тонкостей имелись.

Развивать несколько направлений агробизнеса проще и эффективнее в рамках сельского кооператива



ГРАНТ НА РАЗВИТИЕ

Фермер собрала документы, предоставила бизнес-план и получила 1,5 миллиона рублей в качестве государственной поддержки по программе «Начинающий фермер». Применить эти деньги удалось очень удачно. Татьяна приобрела клетки для кроликов, стройматериалы для нового производственного блока, землю и помещение фермы в Ленинском районе – бывший Прилепский молочный комплекс.

Кролиководство получило новый толчок. Но тут подруга, которая имеет свою молочную ферму в Подмоскowie, заметила: «Мелко плаваешь – заводи-ка коров». Так в бывшем советском молочном комплексе появились новые обитатели. От той же подруги Татьяна получила в подарок трех телочек, и началась история уже молочного животноводства. Из закупленных стройматериалов был сооружен новый коровник, у опытной хозяйки молочной фермы Татьяна научилась делать творог и масло, освоила производство сыров.

СЕМЕЙНАЯ ФЕРМА

Молочное стадо Жуковой пока небольшое – 15 коров. Животные находятся на свободном выпасе – 50 гектаров угодий бывшей МТФ обнесены забором. У каждого животного есть своя задача. Например, коровы голштинской породы дают до 35 литров молока в сутки, оно небольшой жирности – около 4 % и подходит для тех, кто любит питьевое молоко и кефир. А коровы айрширской и джерсейской пород имеют меньший удой – около 25 литров, но их жирное – до 7 % – молоко идеально подходит для изготовления сыров.

Сейчас Татьяна приобрела бычка джерсейской породы и планирует увеличить поголовье, чтобы обеспечивать бесперебойную круглогодичную загрузку и не расслабляться. Работают на ферме с мамой и мужем. Супруг недавно вышел на пенсию после службы в полиции и целиком погрузился в сельское хозяйство. Есть несколько работников, но они только убирают и приглядывают за животными, заготавливают корм. Вместе с мужем сейчас планируют подавать документы на грант на развитие семейной животноводческой фермы.

– Коров не доверяю никому! – заявляет хозяйка. – Я уже 25 лет в животноводстве. Начинала, можно сказать, с двух цыплят на балконе. В конце концов продала свою четырехкомнатную квартиру в Туле и купила дом рядом с фермой. Мы любим свое дело, это наша работа и наша жизнь, поэтому не устаем и будем развиваться.



СЕРГЕЙ ГАНЖА, директор Тульского филиала РСХБ:

– Татьяна Жукова – клиент нашего филиала с 2016 года. Также мы знакомы с ней по работе в Фермерском совете при министерстве сельского хозяйства области и в Ассоциации крестьянско-фермерских хозяйств региона. Она очень инициативный и энергичный человек, из тех, у кого любое дело спорится! Участвует практически во всех аграрных ярмарках. Известна далеко за пределами родного края как кроликовод, занимается птицей и инкубационным яйцом. Недавно завела коров и снова зарекомендовала себя как профессионал. Мы всегда готовы финансово поддержать инициативу и расширение хозяйств таких активных фермеров. Если у наших клиентов получается реализовать свои планы, значит, мы работаем не зря.



ОТ МАСЛА ДО КАЧОТТЫ

Выставочный стенд КФХ Татьяны Жуковой на фестивальных площадках невозможно не заметить. Вроде бы ничего примечательного, но хозяйка настолько яркая, активная и жизнерадостная, что ни за что не пройдешь мимо. От такой харизмы и столь вкусных продуктов с собственного подворья невозможно уйти без покупок! Тем более на фермерском фестивале «СВОЁ», где мы и познакомились. Своим покупателям хозяйство Жуковой предлагает молоко, кефир, сметану, масло и сыр. От молодого однодневного, когда сырная закваска кладется прямо в парное молоко, до зрелых сыров, например качотты, который два-три месяца набирает свой вкус. Цены на продукцию здесь демократичные. Это нравится не только тулякам. Татьяна отправляет партии товара и в соседние регионы – в Калугу, Курск и Москву.

– Спрос на продукцию очень хороший. Поначалу мы совсем этого не ожидали, думали: привыкли люди к магазинам. Но интерес к натуральным продуктам высокий, и наше молоко расходуется на ура! – рассказывает фермер. – Хорошо, что РСХБ в крупных городах начал проводить массовые мероприятия нашей еды, где фермеры могут реализовать свои продукты. В 2018 году мы не смогли попасть на фестиваль «СВОЁ», но столько отзывов хороших слышали от друзей фермеров. Говорят: все продали, что привезли! В 2019 году, к нашей радости, фестиваль снова пришел в Тулу, и мы с удовольствием приняли участие.





Терра Де Люкс
Агрохолдинг

Агрохолдинг «Терра де Люкс» был основан в 2008 году. В 2013 году компания, цель которой - развитие прогрессивного растениеводства, вышла на рынок Тамбовской области. На данный момент в собственности «Терра де Люкс» более 10 000 га земли под посевами.

2018 год для сельскохозяйственной промышленности был достаточно трудным из-за неблагоприятных погодных условий, но, несмотря на это, агрохолдинг показал высокий сбор урожая. Для получения лучших результатов в урожайности предприятие применяет минеральные удобрения и средства защиты растений высокого качества отечественного производителя. Основными партнерами являются компании: «Август», «Дюпон», «Сингента», «Байер».

Компания ежегодно развивается, ставя перед собой планы по увеличению объемов производства за счет применения высоких технологий и достижений современной агронауки, а также интенсификации производства. Так, в 2018 году, компания завершила строительство второго объекта для хранения Комплекс по хранению и переработке картофеля вместимостью 11 660 тонн, что позволило реализовывать продовольственный картофель высокого качества круглый год. В новом сезоне также появится новый продукт - ячмень пивоваренный.

«ТЕРРА ДЕ ЛЮКС» ПЛАНИРУЕТ ЗАВЕРШИТЬ ПОСЕВНУЮ КАМПАНИЮ 2019 ГОДА СО СЛЕДУЮЩИМИ ПОКАЗАТЕЛЯМИ:

- | | |
|--------------------|--------------------|
| ▶ 5164 га КУКУРУЗЫ | ▶ 460 га ЯЧМЕНЯ |
| ▶ 4667 га СОИ | ▶ 360 га КАРТОФЕЛЯ |

ГОЛОВНОЙ ОФИС

📍 АДРЕС: РФ, 107113, МОСКВА,
УЛ. ШУМКИНА, Д. 20, СТР. 1
☎ ТЕЛ. +7 (495) 956-48-21

ФИЛИАЛ

📍 АДРЕС: РФ, 393914, ТАМБОВСКАЯ ОБЛАСТЬ,
МОРШАНСКИЙ РАЙОН, С. АЛЕКСАНДРОВКА, УЛ. СЕВЕРНАЯ, Д. 3
☎ ТЕЛ. +7 (4752) 55-98-97

Мясо

укрепляет ИММУНИТЕТ

Зимой самое время вспомнить о блюдах с мужским характером. В этот период организму как никогда требуются белки, а потому в домашний рацион нужно обязательно включить белое мясо. Оригинальными рецептами прекрасных кушаний из свинины и крольчатины в своем письме с нами поделилась наш постоянный подписчик из Курска Вера Муравьева.

СВИНЫЕ РЕБРА В МЕДОВОМ СОУСЕ

Нам потребуется:

- 900 граммов свиных ребрышек
- 100 миллилитров соевого соуса
- 2 столовые ложки цветочного меда
- полстручка перца чили
- 2–3 зубчика чеснока
- 1 столовая ложка зерен кориандра
- соль и перец по вкусу

Способ приготовления

Ребра заливаем водой в глубокой кастрюле и варим полтора часа. За пять минут до выключения огня бульон солим и перчим.

Затем достаем ребра, даем остыть и сушим бумажным полотенцем. Мелко рубим ножом чеснок, очищаем стручок чили от зерен и также мелко нарезаем. В ступке слегка разминаем кориандр. Эти ингредиенты нам понадобятся для глазури и придания мясу неповторимого аромата. Смешиваем специи с соевым соусом и медом. Затем при помощи кулинарной кисти обмазываем свиные ребра со всех сторон нашей глазурью.

Как только ароматная смесь пропитает мясо, укладываем ребра в духовку или мультиварку и в течение полутора часов запекаем при температуре 130 °С. Аппетитные и вкусные ребрышки в сочном маринаде станут прекрасным украшением вашего семейного ужина. Запеченная свинина хорошо сочетается с отварным картофелем, рисом и свежей зеленью.



КРОЛЬЧАТИНА С ТОМАТАМИ

Нам потребуется:

- 800 граммов мяса кролика
- 2 столовые ложки муки
- 3 зубчика чеснока
- 250 миллилитров сухого белого вина
- 3 спелых помидора
- горсть орехов кешью
- 1 лимон
- 3 веточки розмарина
- 1 столовая ложка оливкового масла
- соль, перец по вкусу

Способ

приготовления

Крольчатину промойте под проточной холодной водой и нарежьте на порционные кусочки. Смешайте муку с перцем и солью и обваляйте мясо в этой смеси. В предварительно нагретую чашу мультиварки, на сковороду с толстым дном или в утятницу налейте ложку оливкового масла и поместите туда мясо. Через пять минут интенсивной жарки аккуратно переверните грудки на другую сторону и продолжайте обжаривать. Как только появится румяная корочка, закройте крышкой и жарьте на среднем огне еще 15 минут. Тем временем нужно почистить чеснок, слегка раздавить ножом и добавить в блюдо. Бросаем туда же листочки свежего розмарина, заливаем мясо вином и доводим наш ароматный бульон до кипения.

Очищенный от кожуры лимон, орехи кешью и спелые томаты режем на кубики и добавляем к крольчатине. Накрываем крышкой и тушим на медленном огне 40–50 минут, пока наш винный бульон не превратится в густой душистый соус, а мясо не станет мягким и нежным. Итак, наше ароматное и полезное диетическое кушанье готово! Подавать на стол надо горячим с гарниром из тушеных овощей или отварным рисом. Крольчатина в белом вине по этому рецепту получается сочной и изумительной на вкус, а потому понравится всем вашим домочадцам.

Пишите нам

Присылайте заполненные анкеты по адресу: 123112, г. Москва, Пресненская наб., д. 10, стр. 2, АО «Россельхозбанк» или на электронную почту: sh_journal@mail.ru.

1. КАКИМИ ИЗ ПЕРЕЧИСЛЕННЫХ ПРОДУКТОВ И УСЛУГ РОССЕЛЬХОЗБАНКА ВЫ / ВАША ОРГАНИЗАЦИЯ ПОЛЬЗОВАЛИСЬ ЗА ПОСЛЕДНИЙ ГОД?

Возможно несколько вариантов ответа.

ФИНАНСОВЫЕ ПРОДУКТЫ И УСЛУГИ

- ☐ Кредиты
 ☐ Дистанционное банковское обслуживание
- ☐ Депозиты
 ☐ Страхование
- ☐ Расчетно-кассовое обслуживание
 ☐ Другое (укажите, пожалуйста, что именно)

2. КАК ДАВНО ВЫ ПОЛЬЗУЕТЕСЬ УСЛУГАМИ БАНКА?

Выберите один из вариантов ответа.

ПЕРИОД

- ☐ До 1 года
 ☐ От 3 до 5 лет
- ☐ От 1 года до 3 лет
 ☐ Более 5 лет

3. КАКИЕ ХАРАКТЕРИСТИКИ БАНКА УБЕДИЛИ ВАС СТАТЬ ЕГО КЛИЕНТОМ?

Возможно несколько вариантов ответа.

ХАРАКТЕРИСТИКИ

- ☐ Расположен рядом с домом, работой
- ☐ В нем работают профессионалы высокого уровня
- ☐ Крупный (имеет много филиалов и офисов)
- ☐ Его услуги недорогие по сравнению с конкурентами
- ☐ Государственный
- ☐ Другое (укажите, пожалуйста, что именно)

4. ОЦЕНИТЕ ВАЖНОСТЬ ДЛЯ ВАС / ВАШЕЙ ОРГАНИЗАЦИИ УКАЗАННЫХ ПАРАМЕТРОВ ПРИ ПРЕДОСТАВЛЕНИИ ПРОДУКТОВ И УСЛУГ БАНКА.

При ответе воспользуйтесь 5-балльной шкалой, где 1 означает «Совсем неважно», а 5 – «Очень важно».

№	Параметры банковского обслуживания	Ваша оценка
1	Широкая номенклатура предоставляемых продуктов и услуг	
2	Ценовая доступность продуктов и услуг	
3	Состав документов, необходимых для получения продуктов и услуг	
4	Сроки рассмотрения заявок на предоставление продуктов и услуг	
5	Индивидуальный подход	
6	Компетентность и профессионализм сотрудников	
7	Удобство работы в системе Дистанционного банковского обслуживания	
8	Работа в системе Дистанционного банковского обслуживания полностью исключает необходимость посещения офиса банка	
9	Оперативность решения вопросов по работе в системе Дистанционного банковского обслуживания	
10	Скорость обслуживания в офисах банка	
11	Расположение офисов	
12	Содержание, чистота и порядок в офисах	
13	Наличие и эффективность каналов обратной связи	
14	Другое (укажите, пожалуйста, что именно)	

5. СРАВНИВАЛИ ЛИ ВЫ / ВАША ОРГАНИЗАЦИЯ УСЛОВИЯ ПРЕДОСТАВЛЕНИЯ ПРОДУКТОВ И УСЛУГ РОССЕЛЬХОЗБАНКА С УСЛОВИЯМИ ПО АНАЛОГИЧНЫМ ПРОДУКТАМ И УСЛУГАМ В ДРУГИХ БАНКАХ?

Выберите один из вариантов ответа.

☐ Да

☐ Нет

7. ОЦЕНИТЕ, ПОЖАЛУЙСТА, УСЛОВИЯ ПРЕДОСТАВЛЕНИЯ ПРОДУКТОВ И УСЛУГ В РОССЕЛЬХОЗБАНКЕ И ДРУГИХ БАНКАХ ПО ИТОГАМ ВАШЕГО СРАВНЕНИЯ.

При ответе воспользуйтесь 5-балльной шкалой, где 1 означает «Совершенно не удовлетворен», а 5 – «Полностью удовлетворен».

№	Параметры банковского обслуживания	Ваша оценка
1	Широкая номенклатура предоставляемых продуктов и услуг	
2	Ценовая доступность продуктов и услуг	
3	Состав документов, необходимых для получения продуктов и услуг	
4	Сроки рассмотрения заявок на предоставление продуктов и услуг	
5	Индивидуальный подход	
6	Компетентность и профессионализм сотрудников	
7	Удобство работы в системе Дистанционного банковского обслуживания	
8	Работа в системе Дистанционного банковского обслуживания полностью исключает необходимость посещения офиса банка	
9	Оперативность решения вопросов по работе в системе Дистанционного банковского обслуживания	
10	Скорость обслуживания в офисах банка	
11	Расположение офисов	
12	Содержание, чистота и порядок в офисах	
13	Наличие и эффективность каналов обратной связи	
14	Другое (укажите, пожалуйста, что именно)	
15	Ваши пожелания, предпочтения	

6. ЕСЛИ СРАВНЕНИЕ УСЛОВИЙ ВАМИ ПРОВОДИЛОСЬ, ТО С КАКИМИ БАНКАМИ?

Укажите название банка.

Банк 1

Банк 2

Банк 3

8. СКАЖИТЕ, ПОЖАЛУЙСТА, НАСКОЛЬКО ВЕРОЯТНО, ЧТО ВЫ ПОРЕКОМЕНДУЕТЕ РОССЕЛЬХОЗБАНК КОЛЛЕГАМ, ДРУЗЬЯМ И ЗНАКОМЫМ?

При ответе воспользуйтесь 10-балльной шкалой, где 1 означает «Ни в коем случае не порекомендую», а 10 – «Обязательно порекомендую».

9. А ТЕПЕРЬ НЕСКОЛЬКО СЛОВ О ВАС.

Наименование вашей организации

ИНН

Фамилия, имя, отчество и должность лица, заполнившего анкету

Ваш контактный телефон или адрес электронной почты

Дата заполнения анкеты

Филиал банка

Спасибо большое!
Вы нам очень помогли!

Финансовый



ГОРОСКОП НА 2020 ГОД

Наш гороскоп поможет вам найти ключ к процветанию и добиться успеха в бизнесе, а также подскажет, на что следует сделать акцент в своей хозяйственной деятельности и как выстраивать отношения с партнерами.



ОВЕН

В начале года придержите свободные деньги – совсем скоро они понадобятся и принесут хорошую выгоду. Сейчас Овнам звезды советуют делать долгосрочные инвестиции. В середине февраля вы сможете удачно вложить полученную прибыль в драгоценные металлы и депозиты. Это реальный шанс воплотить в жизнь давно задуманные планы. Созданный вклад будет приносить стабильный доход долгие годы.



ЛЕВ

Январь благоприятен для получения кредита на ремонт или установку газового котла. Вам захочется срочно преобразовать дачу. Всюду будут видны недостатки: из окон поддувает, крышу надо подлатать, и вообще – вы так замерзли прошлой зимой, что больше не намерены терпеть холода. Возможно, уже давно вынашивали идею с проведением отопления. Самое время! В общем, все идеи для вашего дома будет легко воплотить в жизнь.



СТРЕЛЕЦ

Будьте осторожны, не идите на поводу у желания получить легкие деньги. На всякий случай оформите кредитную карту, которая позволит приобрести услугу или товар в любой момент. Удачное время для планирования бизнеса с господдержкой. Обдумайте все варианты, семь раз отмерьте, и сэкономленные финансы можно будет использовать впрок. Ожидать прибыли стоит в конце года.



ТЕЛЕЦ

Результат вложенных в дело средств в этом году превзойдет ожидания – погнете вы больше, чем посеете. Чтобы деньги не утекали сквозь пальцы, делайте только те расходы, что необходимы для бизнеса и своих родных. Удачное время и для оформления кредита – получите быстро, а отдавать будете легко и без сожалений. Ваши доходы увеличатся, а удачно вложить их можно будет в свой дом или другие постройки.



ДЕВА

В начале года будете хлопотать по хозяйству, уделять внимание семейным заботам. Кажется, что у вас восемь рук и четыре ноги, потому что вы успеваете везде и всюду. Если денег на все не хватит, возьмите кредит на неотложные нужды. Смело сотрудничайте с партнерами – они вас не подведут, а совместный бизнес принесет успех. Можно начать постройку дома – подходящий момент для вложений в недвижимость!



КОЗЕРОГ

Лучше всего зашить карманы и отдать кошелек в надежные руки, так как в эту пору будете тратить деньги со скоростью тайфуна. Звезды не советуют делать большие покупки. Нужно все свободные средства вложить в банковские вклады. И деньги сбережете от ненужных трат, и получите дополнительный доход к началу нового дачного сезона. Это вам принесет немалое удовольствие и большую радость от богатого урожая.



БЛИЗНЕЦЫ

В первые месяцы наступившего года к вам могут обратиться родственники или друзья с просьбой стать поручителем по кредиту. Не отказывайте – они сами справятся с выплатой займа, а ваша помощь только укрепит родственные или дружественные связи. 2020 год в целом располагает к получению прибыли. Смело можете заняться развитием своего агробизнеса – это принесет не только финансовый доход, но и огромное удовольствие.



ВЕСЫ

В январе ждут трудности с подписанием контрактов. Может показаться, что финансы «поют романсы», но это не так. Будьте спокойны, расчетливы и уверены в себе. Если предложат помощь – примите ее. Тревоги за партнеров и клиентов исчезнут, и вы неожиданно решитесь на развитие бизнеса. Смело вкладывайтесь в реализацию планов. Денег у вас хватит, и уже в феврале все наладится.



ВОДОЛЕЙ

Можете позволить себе большие траты. Доход будет стабильным, а главное – куда бы вы ни вложили свой капитал, все принесет удовольствие и деньги. Стартапы, начатые в январе, будут прибыльными. Не бойтесь рисковать, тем более что для вас риск – дело благородное и прибыльное. Но заниматься нужно чем-то одним. И только когда закончен один проект, можно переходить к следующему этапу на пути к успеху.



РАК

Вы очень вдохновенно будете штурмовать новые вершины знаний, выуживая полезную информацию для ведения хозяйства, основанного на инновациях. Денежные средства лучше потратить разумно. Возможно, вас привлечет новый способ обработки почв или газификация личного подсобного хозяйства. Смело меняйте электропроводку или газифицируйте жилье – все инновации принесут вашему хозяйству неоценимую пользу.



СКОРПИОН

Деньги так и текут вам в руки! Позаботьтесь в этот столь удачный финансовый период о будущем. Вы смело можете претендовать на звание надежного клиента, если решите обратиться в банк. А благодаря вашему партнеру получите доступ к внешним деньгам, кредитам или инвестициям. Вам выпал шанс расширить свой бизнес, но не забывайте – нужно будет работать больше, чем обычно, чтобы достичь намеченных целей.



РЫБЫ

В феврале вам как никогда захочется романтики и приключений, что вполне понятно – ведь на носу 23 Февраля и 8 Марта. Реализовать свои фантазии и воплотить давно намеченные планы в период отпусков вполне возможно. Достаточно заранее проанализировать сайты туроператоров и специальные предложения банков по вашей карте. Это позволит вам на порядок уменьшить расходы и отлично отдохнуть всей семьей.



***Ваши праздники
в любом формате!***

Рекламное агентство «Ирбис»
+7 911 125 49 74



РоссельхозБанк

Без комиссий
по онлайн-заявке
на резервирование
счета

Акция «Счет с выгодой!»

Бесплатно банковское обслуживание корпоративных клиентов в период проведения акции

Участниками акции являются корпоративные клиенты сегмента микро, малого и среднего бизнеса¹, не имеющие расчетного или специального счета в АО «Россельхозбанк» (далее - Банк) в течение трех месяцев до даты принятия участия в Акции: юридические лица, индивидуальные предприниматели, физические лица, занимающиеся в установленном законодательством Российской Федерации порядке частной практикой. Банк предоставляет следующие условия обслуживания счета участникам акции в период ее проведения: бесплатное открытие одного расчетного или специального счета в рублях РФ; бесплатное ведение одного счета клиента в рублях РФ, открытого в рамках Акции, при использовании системы дистанционного банковского обслуживания² (далее - ДБО) в течение трех календарных месяцев, включая месяц, в котором клиент открыл счет в рамках Акции; бесплатные переводы денежных средств в рублях РФ³, открытого в рамках Акции, по системе ДБО в течение трех календарных месяцев, включая месяц, в котором клиент открыл счет в рамках Акции; бесплатный прием и пересчет денежной наличности в рублях РФ, поступившей по объявлению на взнос наличными, в течение трех календарных месяцев, включая месяц, в котором клиент открыл счет в рамках Акции; бесплатное обслуживание системы ДБО «Интернет-Клиент» в течение трех календарных месяцев, включая месяц, в котором клиент открыл счет в рамках Акции; бесплатное обслуживание одной банковской карты⁴ в рамках тарифного плана «Корпоративный», выпущенной к счету клиента, открытому в рамках Акции, в первый год обслуживания карты с момента ее выпуска. Способ подачи заявки на открытие счета в рамках Акции⁵: онлайн-заказ обратного звонка специалиста Банка на сайте Банка в сети Интернет; онлайн-заявка на резервирование счета на сайте Банка в сети Интернет; обращение в Контакт-Центр Банка; заявка, переданная Партнером/Агентом⁶ Банка. Срок действия акции: с 25.07.2019 по 24.07.2020 (включительно).

¹ Критерии сегментирования клиентов в зависимости от числового значения показателя дохода, полученного от осуществления предпринимательской деятельности за предшествующий календарный год, определяемого в порядке, установленном законодательством Российской Федерации о налогах и сборах, суммируемого по всем осуществляемым видам деятельности и применяемого по всем налоговым режимам: до 120 млн. руб. включительно – микробизнес; свыше 120 млн. руб. до 800 млн. руб. включительно – малый бизнес; свыше 800 млн. руб. до 2 млрд. руб. включительно – средний бизнес.

² Начиная с месяца, в котором клиент подключил систему ДБО («Интернет-Клиент»/«Мобильный банк»).

³ За исключением переводов на счета физических лиц.

⁴ Банковская карта может быть оформлена в течение трех месяцев с даты открытия счета в рамках Акции.

⁵ Способ подачи заявки/обращения в Банк для открытия счета в рамках Акции клиент выбирает самостоятельно.

⁶ Юридическое лицо/индивидуальный предприниматель, с которым Банк заключил договор на совершение действий, направленных на привлечение потенциальных клиентов (юридических лиц, индивидуальных предпринимателей, а также лиц, занимающихся в установленном действующим законодательством порядке частной практикой) для заключения ими договоров расчетно-кассового обслуживания с Банком.

Звонок по России бесплатный

8 800 100-0-100 | www.rshb.ru

АО «Россельхозбанк». Генеральная лицензия Банка России №3349 (бессрочная) от 12.08.2015.